

PLIEGO DE PRESCRIPCIONES TÉCNICAS PARA LA CONTRATACIÓN DE UNA INVESTIGACIÓN DE MERCADO A CONSUMIDORES DE LOS SECTORES SUPERVISADOS EN EL ÁMBITO RESIDENCIAL

**EXPEDIENTE 1400367** 

Madrid, 2 de diciembre de 2014



#### **INDICE**

- 1. Objeto del Pliego
- 2. Características de los trabajos
  - 2.1 Universos y muestreo
  - 2.2 Ponderación
  - 2.3 Captación y registro de la información
  - 2.4 Controles de calidad
- 3. Entregables
- 4. Planificación y plazos de entrega
- 5. Personal a adscribir en la ejecución del contrato.
- 6. Seguimiento y control de los trabajos
- 7. Horario y lugar de realización de los servicios
- 8. Soporte técnico
- 9. Formato de la propuesta



PLIEGO DE PRESCRIPCIONES TÉCNICAS PARA LA CONTRATACIÓN DE UNA INVESTIGACIÓN DE MERCADO A LOS CONSUMIDORES DE LOS SECTORES SUPERVISADOS EN EL ÁMBITO RESIDENCIAL

#### **EXPEDIENTE 1400367**

#### 1. Objeto del pliego

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) tiene como objetivo promover, preservar y garantizar una competencia efectiva en los diferentes mercados, y, en particular, en los de servicios audiovisuales, energía, comunicaciones electrónicas, postal y transporte, sometidos todos ellos a una supervisión específica.

Una actividad de supervisión eficaz requiere disponer de un conjunto de información amplia y diversa de las actividades reguladas, y, para desarrollar su actividad, la CNMC dispone de datos aportados por operadores y empresas. Sin embargo, esta información no permite analizar el comportamiento de la demanda en detalle y la configuración de la CNMC como regulador multisectorial, así como los nuevos retos a los que se enfrenta hacen imprescindible complementar estos indicadores con información proveniente de la demanda, recogida directamente de los usuarios finales de los servicios.

#### Dicha información permitirá:

- -Complementar la información proporcionada por los operadores y empresas, dado que existen datos relevantes que bien no están en disposición de las mismas o para los que es difícil organizar una recogida sistemática. Toda esta información ampliaría el conocimiento de los diferentes mercados por parte de la CNMC y mejoraría tanto las decisiones que se tomaran, como los estudios y las revisiones anuales de los sectores supervisados.
- -Contrastar la información que las empresas suministran.
- -Articular un mecanismo de voz del consumidor en el seno de la CNMC, lo que permitiría una detección temprana de los problemas en los mercados.

Por todo ello, la CNMC pone en marcha el presente procedimiento de adjudicación pública con el objetivo de contratar la realización de una investigación de mercado de los sectores supervisados en el ámbito residencial.

El objeto del contrato es la realización de un estudio panel /investigación de mercado sobre la demanda de servicios en los hogares españoles. Este estudio, en adelante "el estudio", permitirá conocer entre otras informaciones, la penetración real de los servicios, la percepción de calidad que tienen los usuarios de estos, los patrones de cambio de operador/empresas y las motivaciones y dificultades en estos cambios, los gastos de los hogares en el sector de las telecomunicaciones y los hábitos de consumo en el sector audiovisual. En términos generales, la información necesaria se clasifica en:

Mercados energéticos.

Equipamientos del hogar (tipos y características) y servicios contratados. Grado de satisfacción del usuario con los servicios.

Conocimiento del sector y de las ofertas.



Disponibilidad de distintos carburantes en el hogar. Cambio de operador, incidencias, causas y facilidad.

Mercados de comunicaciones electrónicas.

Equipamientos del hogar (tipos y características) y servicios contratados.

Grado de satisfacción del usuario con los servicios.

Cambio de operador, incidencias, causas y facilidad.

Servicios OTT (Over the Top).

Internet y comercio electrónico. Usos y dispositivos.

Sector audiovisual.

Hábitos de consumo de Internet y audiovisual de los menores y preocupación de los padres con sus consumos audiovisuales.

Número de horas empleando distintas plataformas. Tipos de contenidos online.

Valoración del cumplimiento de la misión de servicio público de RTVE.

 Sector postal: Uso, elección y satisfacción con el operador postal. Factura electrónica.

La unidad de análisis del estudio es el hogar español. El estudio consistirá en cuatro oleadas con trabajos de campo que tendrán lugar el segundo trimestre de 2015, el segundo semestre de 2015, el primer semestre de 2016 y el último semestre de 2016 sobre una muestra mínima de 3.000 hogares y todos los individuos de 10 o más años que los conformen (aproximadamente unos 6.500).

El estudio se nutrirá de tres fuentes de información: encuestas a los hogares y a sus miembros, información proveniente de las facturas de los servicios de comunicaciones electrónicas de los hogares e individuos y la creación de grupos focales.

Cada oleada estará compuesta por la realización de una encuesta a hogares y otra a individuos (durante el segundo y cuarto trimestre de 2015 y 2016), además de la recogida y procesamiento de información de facturas de comunicaciones electrónicas del hogar y sus individuos en los siguientes meses: junio de 2015 (oleada 1), septiembre y diciembre de 2015 (oleada 2), marzo y junio de 2016 (oleada 3) y septiembre y diciembre de 2016 (oleada 4).

Cada oleada consiste en los trabajos de campo de encuesta y los trabajos de campo asociados a la recogida de la información de facturas de dos meses (con la única excepción de la oleada 1 en la que la recogida de la información de facturas se realizará solo un mes).

Los objetivos y las tareas que forman parte del estudio quedan definidos a continuación.

#### 2. Características de los trabajos

#### 2.1 Universos y muestreo

El universo principal del estudio son los hogares españoles y también es de interés el universo de los individuos españoles de 10 o más años.



Adicionalmente, también deben considerarse los siguientes tres universos, de los cuales deberán recogerse facturas:

- los hogares españoles que contratan el servicio de telefonía fija empaquetado junto con otro servicio de telecomunicaciones (por ejemplo, los que contratan la banda ancha fija y telefonía fija conjuntamente- por un precio único- o los que contratan conjuntamente la telefonía fija, la banda ancha fija y la televisión de pago o incluso alguna o varias líneas móviles, etc.)<sup>1</sup>.
- el universo de los hogares que contratan la telefonía fija sin empaquetar con otros servicios² y, por último,
- el universo de los individuos que contratan el servicio de telefonía móvil de contrato sin empaquetar con servicios fijos (es decir, tanto aquellos que contratan solamente servicios de voz móvil y SMS, como los que además contratan servicios de internet móvil, pero sin empaquetar con servicios fijos).

En adelante, denominaremos a estos tres universos: universo-paquetes, universo-fija, y universo-móvil<sup>3</sup>, respectivamente.

El adjudicatario deberá obtener información de los universos anteriores desde el segundo trimestre de 2015 hasta el cuarto trimestre de 2016.

El estudio será por tanto longitudinal pero además tendrá que ser de tipo panel, es decir la muestra tendrá que ser estable en el tiempo. En este sentido el licitador garantizará una rotación máxima semestral del panel, del 12,5%. Adicionalmente, en su oferta el licitador deberá detallar cómo sustituirá a los hogares que abandonen el estudio por otros similares de forma que la representatividad de la muestra no se resienta.

Para obtener información vía encuesta de los universos de hogares e individuos, en cada una de las oleadas, el adjudicatario tendrá que contar con una muestra de, al menos, 3.000 hogares y de los individuos de 10 o más años que los compongan, (6.500 aproximadamente y como mínimo).

La información que debe obtenerse del universo-paquetes, universo-fijo y universo-móvil en cada oleada se refiere a los gastos facturables de los distintos servicios de telecomunicaciones.

Aunque idealmente todos los hogares y los individuos de la muestra inicial (3.000 hogares e individuos que los compongan) deberían proporcionar información sobre sus facturas de comunicaciones electrónicas, el adjudicatario deberá recoger, para cada uno de los meses indicados en la Sección 4 de planificación y plazos de entrega, lo siguiente:

- información de todas las facturas de paquetes que incluyen el servicio de telefonía fija de al menos 1.600 hogares del universo-paquetes (aproximadamente 1.600 facturas),

En particular deberán identificarse los casos en los que el hogar contrate el servicio de telefonía fija

empaquetado con alguno o varios de estos servicios: banda ancha fija, televisión de pago, telefonía móvil y banda ancha móvil.

<sup>2</sup> Es decir sin empaguetar con ninguno de los servicios mencionados en la anterior nota al nie. Por ejemplo

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Es decir sin empaquetar con ninguno de los servicios mencionados en la anterior nota al pie. Por ejemplo, el hogar que contrata el servicio de telefonía fija con el servicio de acceso fijo (o línea) pertenece al universo-fija.

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> En los datos trimestrales del sector de CNMCData (http://data.cnmc.es/datagraph/) existe información estadística sobre la relevancia de los distintos tipos de paquetes que incluyen el servicio de telefonía fija.



- información de todas las facturas de móvil de contrato (sin empaquetar con servicios fijos) de al menos 2.800 individuos del universo-móvil (aproximadamente 2.800 facturas) y, por último,
- información de todas las facturas de telefonía fija de al menos 640 hogares del universo-fija (aproximadamente 640 facturas de telefonía fija).

Dado que los mercados de telecomunicaciones electrónicas tienen un fuerte dinamismo en su oferta comercial, es necesario advertir al licitador que el número de facturas a recoger en las sucesivas oleadas puede cambiar, por ejemplo, como resultado de que un hogar que contrata un servicio de telefonía fija sin empaquetar pase a contratarlo empaquetado.

Por tanto, las muestras deberán adaptarse a la dinámica del mercado en cada momento. Así, en el informe de campo de cada oleada, el adjudicatario deberá informar a la CNMC del tamaño de todas las muestras, y en el caso de que alguna muestra del universo-paquetes, universo-fija o universo-móvil no alcance los tamaños mínimos requeridos en estos pliegos, deberá explicar y justificar los motivos. Si la CNMC aceptase estas justificaciones redefiniría los tamaños mínimos muestrales requeridos en la oleada.

La oferta del licitador debe incluir de manera muy concreta y precisa todos los aspectos relacionados con el diseño del muestreo y la captación de las muestras (métodos de muestreo y afijación de las muestras, tamaños de las muestras, selección material de las muestras, representatividad y error muestral, etc.). El licitador debe presentar obligatoriamente todas estas cuestiones haciendo especial hincapié en que la metodología propuesta garantice la representatividad de la muestra a nivel nacional. Adicionalmente, en el caso de que el licitador confeccione la muestra viva del estudio a partir de alguna muestra ya fidelizada, este deberá informar de los criterios de selección de los hogares y de las características sociodemográficas de los hogares en la muestra fidelizada.

Dado que las muestras que conformen el estudio deberán ser representativas a nivel nacional, éstas tendrán que incluir hogares de todas las comunidades autónomas españolas, con la posible excepción de Ceuta y Melilla. El licitador deberá indicar de forma aproximada cuál es el reparto de hogares por comunidad autónoma así como el número de municipios o puntos muestrales que abarcará el muestreo.

#### 2.2 Ponderación

Dada la complejidad para llevar a cabo un muestreo aleatorio simple en un estudio de estas características, el uso de diseños muestrales complejos habrá de acompañarse de ponderaciones estadísticas para obtener estimadores sin sesgo.

Así el licitador deberá presentar una ponderación para cada uno de los universos y proponer a la CNMC la metodología que seguirá para el cálculo de dichas ponderaciones, así como las variables a utilizar en el cómputo de las mismas, sus fuentes y sus actualizaciones periódicas que deberán ser, al menos, anuales.

Para construir estos ponderadores, el adjudicatario contará con el apoyo de la CNMC buscando en todo momento que los resultados reflejen la realidad del mercado español residencial de la mejor manera posible.

Algunas de las variables que el licitador podría tener en cuenta a la hora de calcular los ponderadores son: el tamaño del municipio donde reside el hogar, la edad, el sexo, el nivel de estudios o la actividad laboral.



#### 2.3 Captación y registro de la información

En este apartado se detalla, por un lado, el procedimiento de recogida y tratamiento de la información referido a la parte de recogida de cuestionarios y por otra, a la parte referida a las facturas de comunicaciones electrónicas.

#### Cuestionarios

El licitador deberá incluir una descripción detallada del método que empleará para encuestar a los hogares y a sus individuos. En la oferta la adecuación del método (o combinación de métodos: CAPI, CATI, CAWI, postal, etc.) deberá estar justificada, atendiendo a las necesidades de información de la CNMC, que se reflejan en los cuestionarios del Anexo 1. Así, a modo de ejemplo, la utilización en exclusiva de la metodología CAWI para recoger dicha información no resulta viable, dado que parte de las preguntas del cuestionario se dirigen a hogares que no tienen acceso a Internet.

Los cuestionarios representan las necesidades mínimas de información de la CNMC a día de hoy. Se anexan a este pliego borradores de cuestionario, a título informativo ya que la CNMC determinará la duración, contenido y versión final de los cuestionarios de la primera oleada con el licitador que resulte adjudicatario, tras la celebración de reuniones de seguimiento con este. En cualquier caso, la duración de los cuestionarios de cualquier oleada no superará la de los borradores anexados.

Adicionalmente, la CNMC se reserva el derecho de revisar los cuestionarios en sucesivas oleadas para que estos reflejen sus necesidades de información en cada momento. En cualquier caso, las preguntas de los cuestionarios serán cerradas y solo en casos muy excepcionales podrían ser abiertas.

Además, se deberá recabar información sobre las características socio-demográficas de los hogares e individuos. Entre ellas: el tamaño del hogar, la edad de sus miembros, el tamaño de la población en la que se reside, los estudios y la ocupación de los individuos. Además, se valorará que se recoja información de renta de estos hogares o, en su ausencia, información que permita aproximar este indicador.

Por todo ello, la oferta que presente el licitador deberá indicar cuál sería la duración máxima de los borradores anexados, es decir, la duración del cuestionario en el caso de que el hogar o el individuo dada sus características y disposición de servicios tuviese que contestar a todas las preguntas de los cuestionarios, según el método o métodos de encuesta que el licitador proponga emplear<sup>4</sup>.

Adicionalmente, en la primera oleada el adjudicatario deberá llevar a cabo un estudio piloto de dichos cuestionarios con al menos 15 hogares y sus miembros, en condiciones similares a las que existirán en el trabajo de campo real. Estas entrevistas-test no podrán incorporarse al estudio final. El adjudicatario no procederá al trabajo de campo hasta que la CNMC dé el visto bueno al estudio piloto.

\_

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> Todas las preguntas de los cuestionarios anexos se deberán efectuar en cada oleada, con la excepción de las referidas a cambio de operador que tendrán periodicidad anual (sección 5 cuestionario de hogares y preguntas 8 a 14 del cuestionario de individuos). No obstante, en las oleadas que no se incluyan las preguntas sobre cambio de operador, estas serán sustituidas por otras de duración similar.



Por último, la CNMC se reserva el derecho a revisar los cuestionarios para comprobar que su procesado es correcto y en el caso de que las encuestas sean telefónicas la CNMC también se reserva el derecho a asistir, previo aviso, a los centros de recogida de información para supervisar los trabajos in situ.

#### **Facturas**

La CNMC tiene especial interés en todo el procedimiento de recogida y tratamiento de información de las facturas de comunicaciones electrónicas. A la hora de analizar los datos contenidos en las mencionadas facturas existen numerosas dificultades como:

- Reticencia de los usuarios a facilitar los datos de sus facturas.
- Diferentes periodos de facturación para operadores y servicios distintos.
- Existencia de múltiples facturas en un mismo hogar.
- Diferencias en el desglose de información contenida en las facturas de los distintos operadores.

Por este motivo, en la oferta técnica, este apartado debe estar expuesto de manera muy detallada y precisa.

Respecto a la metodología a aplicar en la recogida de facturas, es muy deseable que dichas facturas sean reales, aunque se podrían aceptar métodos declarativos por parte del panelista si existieran suficientes garantías de que estos resultaran en mediciones correctas de los importes.

La información de las facturas resulta del desglose de datos que en ellas se incluyen y debería resultar en la información mínima que la CNMC requiere (resumida en la siguiente tabla de campos mínimos).

#### Tabla 1.

Facturas de paquetes del universo de hogares con paquetes que incluyen el servicio de telefonía fija (universo-paquetes).	Tipo de paquete (servicios que incluye), si el paquete incluye el acceso telefónico o no, número de líneas móviles incluidas en el paquete, precio del paquete, operador que lo suministra, gasto total de la factura, velocidad de la banda ancha fija incluida en el paquete, tecnología (si el paquete es de fibra o no), descuento del paquete. Periodo de facturación.
Facturas de telefonía fija del universo de hogares que contratan el servicio de telefonía fija sin empaquetar (universo-fija).	Gasto en servicio de acceso o línea, gasto en tráficos (llamadas), operador, gasto total en factura. Periodo de facturación.
Facturas de móvil del universo de individuos que contratan servicios móviles sin empaquetar con servicios fijos (universo-móvil).	Gasto total, si existe un paquete de voz y banda ancha móvil, si existe una tarifa plana de banda ancha móvil, si la factura es de un USB, gasto en voz, gasto en SMS, gasto en paquete de voz y banda ancha móvil, gasto en tarifa plana de banda ancha móvil sin empaquetar con voz, operador. Periodo de facturación.



Estos campos se deberán revisar periódicamente para acomodar las variaciones en el modo de facturar de los operadores, por la introducción de nuevos servicios o productos combinados, o por la aparición de nuevos operadores en el mercado.

En particular, se pretende que la información recabada de las facturas permita nutrir gran parte de los indicadores de gasto incluidos en los Informes de consumos y gastos de los hogares en los servicios de comunicaciones electrónicas de la CNMC<sup>5</sup>.

El adjudicatario deberá desglosar la información de las facturas generando tres bases de datos, correspondientes a cada uno de los tres universos y con los campos mínimos indicados. Además en todos los casos deberán informarse las características sociodemográficas de los hogares e individuos, si falta o no la factura para un mes determinado. En todas las bases de datos de facturas será necesario poder identificar la información con el identificador de cada hogar, así, por ejemplo, para las facturas de móvil (donde la unidad de referencia es el individuo) se deberá poder relacionar los individuos con los hogares a los que pertenecen.

Así, en la oferta, el licitador debe explicitar claramente los datos mínimos que se grabarían por factura y universo.

En cualquier caso, la CNMC determinará el modelo final de datos del desglose de las facturas tras celebrar reuniones de seguimiento con el adjudicatario. Para ello, el adjudicatario deberá remitir a la CNMC un informe inicial basado en el procesamiento de las facturas de 50 hogares y sus miembros en el que describa cómo procesará la información de las facturas. Este informe inicial de facturas y el modelo de datos final deberá anteceder al trabajo de campo correspondiente a la recogida de información de facturas de junio de 2015.

Además, tras procesar las facturas de junio de 2015 el adjudicatario deberá elaborar otro informe intermedio en el que explique cómo ha procesado las facturas de las distintas muestras y los problemas que haya podido encontrar al aplicar el modelo de datos original. De forma más general, para cualquier oleada, en su correspondiente informe de campo, el adjudicatario deberá informar de los cambios importantes en las facturas, si los hubiese, y de las incidencias en su recogida y procesado.

Por último, cabe destacar que las dificultades descritas en esta sección y la periodicidad fijada para la obtención de resultados conducen a que el trabajo de campo se realice con hogares fidelizados. El adjudicatario deberá trabajar con una muestra estable fidelizada (incentivada para disminuir la rotación del panel) para la realización del estudio (un panel). Los miembros del panel proporcionarán periódicamente sus facturas y serán objeto de las encuestas que se ha planificado llevar a cabo.

#### 2.4 Controles de calidad

Gestión del panel y control de la tasa de respuesta

Los resultados del estudio dependen crucialmente de la colaboración activa de los panelistas a la hora de responder a las encuestas y ceder la información de las facturas. Por ello es importante que el adjudicatario emprenda acciones de motivación y control de respuesta, que seguirán las siguientes directrices:

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> Ver ejemplos en : http://www.cnmc.es/es-es/telecomunicacionesysaudiovisuales/informes/informesconsumosygastosdehogares.aspx



- La formación y atención a los panelistas se llevará a cabo a través de una línea telefónica 900 que permita ofrecer una atención personalizada, tratando de colaborar lo más adecuadamente posible.
- Existirán recordatorios periódicos de la colaboración, a modo de formación continua, de forma que el hogar tenga presente el tipo de información a registrar.
- Por lo que respecta a las encuestas, se deberán controlar las tasas de colaboración, de forma que si no hay una respuesta o si la respuesta es muy incompleta se deberá valorar si es preciso impartir nueva formación a los hogares o si es mejor opción eliminar al hogar de la muestra objeto de estudio.
- Por ello, existirá un seguimiento de la calidad de las encuestas, tanto a nivel global (magnitudes básicas, consolidadas) como a nivel individual mediante el seguimiento de las coberturas alcanzadas por cada panelista y comparación con medias. En caso de existir desviaciones extraordinarias, el adjudicatario deberá contactar con el panelista para conocer los motivos.
- Por lo que respecta a las facturas, el adjudicatario deberá controlar que el número de facturas procesadas en cada hogar sea el correcto, por lo que deberá llevar un control exógeno de los servicios que el hogar contrata, de cómo los contrata y con qué operadores. Deberá revisarse periódicamente la información relativa a las fechas previstas de facturación teniendo en cuenta aquellos panelistas que se dan de baja de algunos servicios.
- Control en cada momento de una serie de parámetros recogidos en los informes de campo tales como los hogares que forman parte de las muestras, total de facturas previstas, total de facturas recibidas, completitud de los cuestionarios, etc.
- Por último, los panelistas de la muestra viva no deberán estar excesivamente cargados de tareas similares por pertenecer también a otros estudios ajenos al presente.

#### Controles de consistencia interna de los datos

Además del control que el adjudicatario deberá realizar sobre el panelista y la información que se recibe, deberá realizar controles internos de los datos, entre los que cabe señalar los siguientes:

- Control sobre la coherencia entre las respuestas de los hogares a la encuesta y la recepción y codificación de las facturas. En particular, control sobre el tipo de servicios que el hogar declara contratar y el tipo y número de facturas procesadas.
- En caso de las encuestas control de la coherencia interna de las respuestas.
- Para las facturas, control sobre la coherencia de aquellos servicios incluidos en los paquetes.
- Control para que los datos obtenidos de las facturas contengan la información necesaria para obtener los indicadores mínimos referenciados en la Tabla 1.



- Para las distintas facturas: control y seguimiento del gasto a lo largo del tiempo para detectar anomalías. Depuración de errores de unidades, de sumas parciales y de rango (por ejemplo, empleando información de precios mínimos y máximos).
- En el caso de que las entrevistas se hagan telefónicamente, deberá existir una inspección de las mismas, de manera que los supervisores de campo puedan escuchar las entrevistas y observar la introducción de las respuestas en la pantalla del encuestador. Deberán prestar especial atención a la completitud del cuestionario, a la lectura correcta de las preguntas y opciones de respuestas y a la anotación veraz de las respuestas.
- En el caso de que las entrevistas se hagan postalmente, deberán identificarse los cuestionarios no completos y habilitar una forma para repreguntar al hogar y/o individuo.
- En el caso de que las entrevistas sean online, deberán existir rutinas que permitan identificar durante la entrevista, la no respuesta o aquellas incompletas así como la coherencia interna de las respuestas, permitiendo al encuestado completar los datos y/o volver a responder aquellas afectadas por incoherencias.

#### Otros controles

- Control sobre la rotación del panel gestionando las altas y bajas en cada semestre. La rotación del panel es un dato crucial para la calidad del estudio. El adjudicatario deberá aportar datos de rotación semestral del panel para controlar este parámetro. En todo caso, la rotación semestral será inferior al 12,5%.
- Controles de grabación, tanto durante el proceso de grabación de los datos como con posterioridad.

En este sentido se solicita al licitador que en su oferta:

- Detalle los controles que realizará sobre el panel para su correcto funcionamiento, tanto los controles de gestión del panel y de la tasa de respuesta, como los otros controles y los controles de consistencia interna de los datos.
- En particular, el licitador deberá concretar los criterios que empleará sobre la no respuesta (encuesta y facturas) y la completitud y calidad de la respuesta para mantener un hogar en el panel o sustituirlo.
- Describa la información del informe de campo que entregará a la CNMC. Este informe debe incluir como mínimo los cinco tamaños muestrales, y, en el caso de los universos de facturas, si no se alcanzan los tamaños muestrales mínimos exigidos una justificación del motivo, la tasa de rotación semestral de los hogares en la muestra (universo-hogares), la descripción de cualquier incidencia que se haya producido al recoger o procesar la información y de cómo se ha resuelto, la descripción de cambios importantes en las facturas y, por último, información sobre valores perdidos, especialmente sobre el número de facturas que no se han podido recoger.
- Describa, (si existen) los incentivos que se darán a los hogares por su colaboración.
- Describa qué mecanismos habilitará para que la CNMC pueda supervisar los trabajos de campo y el procesado de la información.



#### 3. Entregables

Los entregables se detallan a continuación:

#### Para cada oleada:

- Las bases de datos resultantes de los trabajos de campo en el soporte y formato informático que la CNMC determine tras celebrar reuniones con el adjudicatario, tanto las dos correspondientes al procesamiento de información de cuestionarios de individuos y hogares, como aquellas que incorporen la información derivada de las facturas de los meses indicados, (una base de datos para cada uno de los tres distintos universos y mes: universo-paquetes, universo-fija y universo-móvil). Los plazos máximos de entrega se indican en la Sección 4. Todas las variables y los formatos de las bases de datos deberán estar adecuadamente etiquetadas. Todas estas bases de datos deberán ser anónimas, no contener ningún dato de carácter personal o que permita la identificación de los individuos. Estas bases de datos serán propiedad de la CNMC.
- Informe de campo tal y como se ha descrito en la sección anterior.
- La documentación completa correspondiente a los cuestionarios, previa a la realización del trabajo de campo de cada oleada.
- Por último, si requerido por la CNMC, el adjudicatario deberá proporcionar como máximo 500 facturas escaneadas de entre la totalidad de las facturas recogidas durante el estudio. Las facturas que se entreguen a la CNMC deberán anonimizarse de modo que no contengan ningún dato personal o que permita la identificación de los individuos.

#### Además:

- Informe final de cumplimiento de servicio, en el que se describirá detalladamente todos los aspectos que han conformado el proyecto (metodología, trabajo de campo, etc.).
- Informe intermedio detallando la clasificación de gastos en las facturas después de procesar las facturas de junio de 2015.
- Informe inicial de resultado del piloto de cuestionarios.
- Informe inicial y modelo de datos de las facturas, basado en las facturas de 50 hogares.
- Informes referidos a cuatro grupos focales, cuya metodología determinará la CNMC tras mantener reuniones con el adjudicatario, pero que como mínimo deberían contar con 8 personas.

En caso de utilizar herramientas informáticas (modelos estáticos, dinámicos u cualquier otro), deberá presentar una copia en soporte electrónico del modelo o modelos utilizados. Asimismo, deberá entregar a la CNMC, además de copia en papel, una copia en soporte electrónico de todos los informes y materiales utilizados en el desarrollo del proyecto.



## 4. Planificación y plazos de entrega

El plazo de ejecución del Estudio es de 24 meses a partir del 1 de abril de 2015.

Aun considerando que la planificación del trabajo de campo depende de la metodología escogida por el adjudicatario, se han fijado los siguientes plazos máximos para los entregables, plazos que no son necesariamente consecutivos y que en determinados casos podrán solaparse:

Entregables referidos a cada una de las oleadas.

- Trabajo de campo de cuestionarios: El trabajo de campo deberá tener lugar durante el 2º y 4º trimestre de 2015 y 2016 (respectivamente: oleada 1, oleada 2, oleada 3 y oleada 4). Es decir, durante estos periodos los hogares e individuos deberán responder a los cuestionarios.
- Trabajo de campo de facturas: Se deberán recoger las facturas de junio de 2015 (oleada 1), septiembre y diciembre de 2015 (oleada 2), marzo y junio de 2016 (oleada 3) y septiembre y diciembre de 2016 (oleada 4).
- Los plazos máximos de entrega de las bases de datos serán:

Oleada 1. Dos bases de datos correspondientes a cuestionarios del segundo trimestre de 2015 y tres bases de datos correspondientes a facturas de junio de 2015: 30 de septiembre de 2015.

Oleada 2. Dos bases de datos correspondientes a cuestionarios del último trimestre de 2015 y tres bases de datos correspondientes a facturas de diciembre de 2015: 15 de marzo de 2016. Tres bases de datos correspondientes a facturas de septiembre de 2015: 30 de diciembre de 2015.

Oleada 3. Dos bases de datos correspondientes a cuestionarios del segundo trimestre de 2016 y tres bases de datos correspondientes a facturas de junio de 2016: 15 de septiembre de 2016. Tres bases de datos correspondientes a facturas de marzo de 2016: 30 de junio de 2016.

Oleada 4. Dos bases de datos correspondientes a cuestionarios del último trimestre de 2016 y tres bases de datos correspondientes a facturas de diciembre de 2016: 15 de marzo de 2017. Tres bases de datos correspondientes a facturas de septiembre de 2016: 30 de diciembre de 2016.

- Los glosarios de nomenclatura de las variables en los ficheros deberán entregarse junto con las bases de datos de cada oleada.
- Los plazos máximos de entrega de los informes de campo deberán entregarse: de la oleada 1 el 1 de septiembre de 2015, de la oleada 2 el 15 de febrero de 2016, de la oleada 3 el 16 de agosto de 2016 y de la oleada 4 el 15 de febrero de 2017.
- La documentación completa correspondiente a los cuestionarios a realizar en el trabajo de campo se entregará como máximo: para la oleada 1 el 20 de abril de 2015, para la oleada 2 el 14 de septiembre de 2015, para la oleada 3 el 21 de marzo de 2016 y para la oleada 4 el 19 de septiembre de 2016.



#### Otros entregables.

- El informe final de cumplimiento del servicio deberá entregarse antes del 31 de marzo de 2017.
- El informe intermedio detallando la clasificación de gastos en las facturas deberá entregarse antes del 20 de agosto de 2015.
- El informe inicial de resultados del piloto de cuestionarios deberá entregarse como máximo el 10 de abril de 2015.
- El informe inicial de resultados del piloto de facturas de 50 hogares deberá entregarse como máximo el 15 de mayo de 2015.
- La CNMC establecerá los plazos de ejecución y de entregas de informes finales de los cuatro grupos focales tras mantener reuniones con el adjudicatario. En ningún caso la entrega de informes finales será inferior a las cuatro semanas o excederá de las ocho semanas a partir de la ejecución de los grupos focales.

# 5. Personal a adscribir en la ejecución del contrato

#### 5.1 Composición

El equipo de trabajo que el adjudicatario deberá adscribir a la ejecución del contrato deberá estar formado por un Director de Proyecto y los responsables de equipo, estadísticos y analistas que se estimen necesarios para garantizar que el proyecto se ejecutará cumpliendo con los objetivos señalados en el presente pliego y en las fechas programadas.

#### 5.2 Cualificación profesional

Los profesionales responsables de la ejecución del estudio, deberán disponer de la cualificación necesaria y de la titulación adecuada a la naturaleza de los trabajos, así como un profundo conocimiento y experiencia en la realización de estudios relacionados con las materias que son objeto del contrato.

#### 5.3 Actividades formativas de los medios personales

En el caso de que el personal que preste el servicio necesitara formación específica para acometer las tareas encomendadas de acuerdo con el contrato, ya sea por evolución de la tecnología, por cambio de los procesos del adjudicatario o acometimiento de nuevas tareas, según los requisitos técnicos exigidos, la empresa adjudicataria pondrá los medios a su cargo para satisfacer dicha necesidad, en un horario o turno que no afecte a la prestación de los servicios.

#### 5.4 Sustitución de personal

En caso de ausencias temporales (baja médica, vacaciones, permisos) o definitivas (baja laboral, despido, fin de contrato, etc.), el adjudicatario se compromete a sustituir a los trabajadores que dejen de prestar sus servicios por otros con iguales o superiores características, formación y perfil profesional.



En todo caso, será necesario que la CNMC valide dichas sustituciones con carácter previo a su fecha de inicio, con el fin de garantizar que la calidad de la ejecución del contrato no va a sufrir ningún perjuicio.

A tal efecto, con una antelación mínima de 15 días, la empresa adjudicataria deberá remitir a la CNMC un escrito en el que se indiquen:

- Justificación escrita, detallada y suficiente, del motivo que suscita el cambio.
- Descripción de las características, formación y perfil de los candidatos propuestos.

Si la causa sobrevenida que origina la sustitución no hubiera podido ser conocida por el adjudicatario con la antelación señalada (15 días), la comunicación se deberá llevar a cabo en el periodo de tiempo más breve posible.

De igual forma, en el caso de que durante el periodo de vigencia del contrato la CNMC constatara que el mismo no se está ejecutando de forma correcta, debiéndose tal extremo a la falta de profesionalidad o capacitación del equipo técnico, se reserva el derecho de solicitar al adjudicatario la renovación de los recursos humanos adscritos al contrato, debiendo el contratista proponer un nuevo equipo en la forma señalada en los párrafos anteriores.

### 6. Seguimiento y control de los trabajos

Corresponde a la CNMC la supervisión y control del Servicio, así como la propuesta de las modificaciones que se consideren oportunas. En este sentido, la CNMC designará a un responsable del contrato, según especifica la cláusula 20.3 del pliego de cláusulas administrativas y particulares, sin perjuicio de que este responsable pueda designar a las personas de apoyo para las funciones que tiene asignadas.

Corresponde al adjudicatario la ejecución, dirección y la coordinación directa de los medios personales que realicen el estudio.

La CNMC a través del responsable del contrato, comunicará todas las directrices relativas a la supervisión general de los trabajos objeto del Servicio al coordinador técnico asignado por el adjudicatario, según dicta la cláusula 22.5 del pliego de cláusulas administrativas y particulares.

Con el fin de garantizar el correcto seguimiento del contrato, ambas partes mantendrán reuniones periódicas, con el fin de determinar, analizar, valorar y subsanar las incidencias que, en su caso, se produzcan en ejecución del contrato.

#### 7. Horario y lugar de realización de los servicios

Los trabajos se realizarán en las oficinas del adjudicatario.

Sin perjuicio de lo anterior, tendrán lugar reuniones periódicas de seguimiento de proyecto en las oficinas del adjudicatario o de la CNMC, previa decisión de esta última. Con carácter general, dichas jornadas de trabajo se ajustarán al horario y jornada de la CNMC.



No obstante lo anterior, en circunstancias excepcionales, a criterio de la CNMC, y cuando la urgencia de la materia así lo requiera, el adjudicatario deberá tener plena disponibilidad, sin que la realización del trabajo fuera del horario habitual o en días festivos tenga una consideración especial a efectos de cómputo de horas o tarifa aplicable a las mismas.

Los gastos de desplazamiento y dietas correrán a cuenta del adjudicatario.

### 8. Soporte técnico

El adjudicatario deberá proporcionar el soporte técnico necesario a los medios personales contratados en todas las materias (móvil, portátil, todo el software necesario para el desarrollo del proyecto concreto, etc.) así como las comunicaciones de datos entre las dependencias desde las que el equipo designado realice los Servicios.

## 9. Formato de la propuesta

Con carácter general, la información presentada en la oferta técnica debe estar estructurada de forma clara y concisa. La propuesta no debe contener referencias a documentos externos o anexos no incluidos, cuando estos sean puntos clave en la valoración de la propuesta.

La propuesta se deberá entregar en sobre cerrado incluyendo un juego en formato papel y un juego en formato digital (Word, ppt o pdf).

La presentación de propuestas deberá cumplir las prescripciones del pliego de cláusulas administrativas particulares. Adicionalmente, la oferta técnica deberá incluir la información y estructura que se detallan a continuación.

#### 9.1. PROPUESTA OFERTA TÉCNICA

La oferta técnica deberá incluir los siguientes apartados y en el mismo orden:

- 1. Introducción: Que debe incluir como mínimo:
  - Identificación de la oferta.
  - Relación a modo de índice de la documentación incluida en la que el licitador deberá numerar y nombrar los documentos aportados con un máximo de cinco entradas.
  - Aceptación con carácter general a las condiciones de los pliegos.
  - Datos de la empresa licitadora
  - En relación con las posibles subcontrataciones, (en el caso de que estas existan), según dicta el apartado 26.2 del pliego de cláusulas administrativas particulares, se solicita información sobre las actividades que serían objeto de subcontratación, cuales son los motivos del licitador para subcontratar y, por último, el porcentaje que supone sobre el total de la propuesta el coste de la subcontratación. Debe advertirse a los licitadores que en ningún caso referencien en su oferta técnica importes finales.

#### 2. Alcance de la propuesta



Donde se describirá el objeto y alcance de los trabajos a realizar, acorde con los requisitos que aparecen en el presente Pliego de Prescripciones Técnicas.

#### 3. Requisitos de servicio

Este apartado dará respuesta ordenada y detallada a los requisitos de servicio y describirá la solución adoptada por el licitador de acuerdo al apartado 2 del presente pliego de prescripciones técnicas.

Debe incluir como mínimo:

Metodología y desarrollo de los trabajos durante el proyecto: Se detallará el método de trabajo a seguir a lo largo del proyecto conforme a lo descrito en el apartado 2 de este pliego, teniendo en cuenta todos los requisitos de información y observaciones allí señaladas.

En particular el licitador, deberá detallar los siguientes aspectos:

- 1) Diseño del estudio para los universos de hogares e individuos y de facturas
- 2) Ponderadores
- 3) Recogida de información de los cuestionarios
- 4) Recogida de información de las facturas
- 5) Gestión del panel y control de la tasa de respuesta y rotación
- 6) Controles de consistencia interna de los datos y controles de grabación

Destacar que es clave que el licitador explique de manera clara la metodología completa que haya elegido tanto para la parte de la encuesta como para la parte de recogida de información de facturas.

En relación con los apartados anteriores (del 1 al 6) el licitador también deberá entregar información sobre el plan de trabajo, documentación técnica y organización del proyecto.

En el plan de trabajo se debe especificar el plan de proyecto conforme a lo descrito en el apartado 4 del presente pliego de prescripciones técnicas. La planificación ajustada del proyecto dependerá de las peculiaridades de la metodología seleccionada por el licitador.

En la documentación técnica se concretará la lista de los entregables del proyecto, asociados a los hitos del mismo. Dicha lista debe contener el título y descripción del entregable. El conjunto de entregables debe cumplir con lo establecido en el apartado 3 del presente pliego.

4. Descripción de las mejoras: i. ampliación de la muestra manteniendo su representatividad, ii. recogida de información representativa de consumos de telefonía móvil y banda ancha móvil, y, por último, iii. mayor desglose de las facturas (siempre que este sea plausible y resulte en indicadores fiables). El importe de estas mejoras, (descritas en los criterios evaluables mediante juicio de valor del apartado 13 del pliego de cláusulas administrativas y particulares), deberá estar necesariamente incluido en el precio global ofertado.



5. Memoria justificativa de cumplimiento por parte del licitador de la ley de protección de datos de carácter personal, atendiendo a lo especificado en el apartado 28 del pliego de cláusulas administrativas y particulares.

#### 6. Resumen ejecutivo

El licitador deberá sintetizar su propuesta prestando especial atención a los aspectos más destacables de la oferta en relación a los requisitos y las mejoras ofrecidas.

En Madrid, a 2 de diciembre de 2014



ANEXO 1: BORRADORES DE CUESTIONARIO

# Encuesta multisectorial **ECNMC**

# Cuestionario de Hogares Multisectorial

# Sec

	ervicio	s, de (	cuáles	de el	los dispor
	SI	NO			
Servicio de teléfono fijo	$\circ$	$\bigcirc$			
Servicio de banda ancha fija		$\bigcirc$			
Servicio de banda ancha móvil que utiliza con el ordenador		$\bigcirc$			
Servicio de televisión de pago		$\bigcirc$			
Gas natural		$\bigcirc$			
Indique de la siguiente lista de eq	uipam	iento:	s, de d	cuáles	disponer
			SI	NO	
Cocina de gas			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Caldera de gas solo para agua caliente	е		$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Caldera de gas solo para calefacción			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Caldera de gas para calefacción y agu	ıa calie	nte	$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Cocina de placas eléctricas			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Cocina vitro-cerámica/placas de induc	cción		$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Termo eléctrico para agua caliente			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Aire acondicionado			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Bomba de calor eléctrica			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Acumuladores de calor eléctrico			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
Suelo radiante			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	uipam	iientos	s, de d	cuáles <sub>NO</sub>	disponen
Indique de la siguiente lista de eq  Coche				$\bigcirc$	
Coche				0	
			000	0 0	
Coche Televisión tradicional			0000	0000	
Coche Televisión tradicional Televisión con acceso a Internet Dispositivo que permite adaptar la tele	evisión		00000	00000	
Coche Televisión tradicional Televisión con acceso a Internet Dispositivo que permite adaptar la telepara conectarse a Internet	evisión pago nite la		00000	00000	
Coche Televisión tradicional Televisión con acceso a Internet Dispositivo que permite adaptar la tele para conectarse a Internet Dispositivo que permite ver la TDT de Descodificador de televisión que perm	evisión pago nite la		0000000	000000	
Coche Televisión tradicional Televisión con acceso a Internet Dispositivo que permite adaptar la tele para conectarse a Internet Dispositivo que permite ver la TDT de Descodificador de televisión que perm grabación de programas (por ejemplo Ordenador de sobremesa	evisión pago nite la		000000000	000000000	
Coche Televisión tradicional Televisión con acceso a Internet Dispositivo que permite adaptar la telepara conectarse a Internet Dispositivo que permite ver la TDT de Descodificador de televisión que permigrabación de programas (por ejemplo	evisión pago nite la		0000000000	0000000000	

4.	¿Dispone de buzón	en su prop	io domicilio?	? SI NO	o 🔾			
5.	¿Recibe la correspo	ondencia a t	través de bu	izones concertad	dos? sı 🔾	NO O		
Secci	ón 2: Satisfacci	ón con e	l servicio					
6.	Indique del 1 al 5 e	el grado de s	satisfacción	con cada uno d	le los servicios q	ue tenga c	ontratados	S
		NO DISPONO DEL SERVICI	GO <b>1</b> MUY	2	3 NI SATISFECHO NI INSATISFECHO	<b>4</b> SATISFECH	<b>5</b> M	UY
	Flashisidad					SALISFEUR	_	
	Electricidad	. 0	0	0	0			) `
	Gas natural	. 0		0	0			) `
	Telefonía fija	. 0	0	0	0	0		
	Banda ancha fija	. 0		0	0			
	Televisión de pago		O	O	O	O		)
7.	(Para los muy insat que están insatisfe		FALTA DE CLARIDAD EN LAS FACTURAS Y SOBRE LOS PRECIOS APLICADOS A	ue tienen contra FALTA DE INFORMACIÓN		OS principa COBROS INDEBIDOS	MALA ATENCIÓN AL CLIENTE	s por los otros
	Electricidad		LOS SERVICIOS	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\cap$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
	Gas natural	. 0	$\circ$				$\bigcirc$	$\bigcirc$
	Telefonía fija		$\circ$			0	$\circ$	0
	Banda ancha fija		$\circ$			$\circ$	0	$\bigcirc$
	Televisión de pago	. 0	$\circ$			0	0	$\bigcirc$
	Television de pago					0		O
8.	Considera usted que tratar o cambiar de Electricidad Gas natural Banda ancha fija					o presencia	ilmente) p	ara con·
9.	Por favor, indique sagencia de consummeses.  Electricidad Gas natural		cia judicial e	en relación a los				
	Banda ancha fija		0 0	)				
	Telefonía fija		0 0	)				

# Sección 3. Electricidad y Gas natural

<ol> <li>Indique si consume lo</li> <li>Bombona de butano</li> </ol>	_			€ Ninguno de ellos
11 Para los que dispener	o do gas natu	ral v alactricid	- lad indiqua si los c	ontratan con el mismo suministrador
Sí No	i ue gas natui	al y electricio	iau, inuique si ios c	ontratan con er mismo suministració
12. Para los que disponer	n de gas natu	ral. ¿Conoce	su consumo aprox	mado de gas natural?
13. [Para los que hayan c	contestado sí	en la pregunt	ta anterior]	
CONSUMO APROXIMADO	KWH/AÑO	<b>€€</b> AL MES	€ / CADA 2 MESES	NO CONOZCO EL CONSUMO DE ESTE SERVICIO
Gas natural				
El resto de preguntas de 14. ¿Conoce usted la dife		-	_	or de energía?
	NO NO			
Electricidad (	) ()			
Gas natural (				
15. ¿Sabe usted cómo se de peajes de acceso y			actura y la diferenc	ia entre lo que se paga en concepto
	SI NO			
Electricidad (	$\circ$			
Gas natural (	$\circ$			
16. ¿Conoce usted la dife	rencia entre e	el comercializ	ador de referencia	en electricidad o comercializador de
último recurso en gas	y el suminist	ro en el merc	ado libre?	
	SI NO			
Electricidad (	$\circ$			
Gas natural (	$\circ$			
17. ¿Conoce su consumo				
18. [Para los que hayan o	contestado si	en la preguni	a antenorj	
CONSUMO APROXIMADO	KWH/AÑO	<b>€</b> €AL MES	€ / CADA 2 MESES	NO CONOZCO EL CONSUMO DE ESTE SERVICIO
Electricidad				
criminación horaria. Potencia: € De 0 a 3	3 O De 3 a	6 O De 6	_	ne contratada la electricidad con dis-
Discriminación horaria:	<b>€</b> Sí ○	No		

	-	en su hogar de algún sistema de autopro ar como comunitarios, por ejemplo para ca	ducción de electricidad, como paneles solares, tanto lentar el agua u otros usos?
	◯ Sí	○ No	
	21. ¿Ha cald	culado usted si la potencia que tiene contra	atada en electricidad es la adecuada?
	◯ Sí	○ No	
	22. ¿Conoce	e usted la posibilidad de contratar su electr	ricidad en la modalidad de discriminación horaria?
	⊖ Sí	O No	
	_	e usted la posibilidad de contratar electricio	dad verde? O Sí No
Sec	ción 4. Te	elecomunicaciones y Audiovisua	al
		que no disponen de televisión de pago. N SPUESTA MÚLTIPLE.	lotivos para no disponer de televisión de pago. POSI-
	○ Nos r	resulta suficiente con la gratuita	Es cara
	○ En ve	erta de canales y programas no es atractiva ez de contratar televisión de pago, descargo o ontenidos en streaming	<ul><li>No vemos mucho la televisión</li><li>No nos interesa</li><li>Otros</li></ul>
	de telev le facilit	isión de pago o, en cambio, dispone de te	usted quién activamente buscó y contrató una oferta levisión de pago como resultado de que su operador nuy promocionado como una mejora o promoción en
	O Sí fui	yo No, fue el operador.	
	26. Si conte		s activos. ¿Por qué razón dispone usted de televisión
	○ Tener oferta	mos interés en los contenidos deportivos que	<ul> <li>○ Tenemos interés en algunos canales de series</li> <li>○ Tenemos interés en canales de documentales €</li> </ul>
		mos interés en poder ver películas que se han nado recientemente	Tenemos interés en algunos canales de información internacional
	Tener	mos hijos pequeños y nos interesa su oferta til	Otras.
	27. Para los TA MÚL		para no disponer de teléfono fijo. POSIBLE RESPUES-
		as estamos en casa   € as llamamos	<ul><li>No queremos pagar la cuota mensual del servicio fijo €</li></ul>
		os servicios que ofrece el móvil tenemos	Tenemos banda ancha fija y con las llamadas a través de Internet tenemos suficiente €
	O No qu	ueremos pagar la cuota de alta del servicio fijo €	Otras.
		s que no disponen de banda ancha. Por f ıncha (fija o móvil). POSIBLE RESPUESTA	avor, indique las razones por las que no dispone de MÚLTIPLE.
	O No di	sponemos de ordenador, tableta o smartphone	O El acceso a Internet es caro
	_	net no nos interesa	Internet no está disponible en mi zona
			€ No sabemos usar Internet
	_	net no es seguro	Otras
		nos Internet en un lugar público (biblioteca, o cívico, Internet café)	

<b>2</b> 9.	POSIBLE RESPUESTA MÚLTIPLE.	pos de Darida	a aficila de los que distruta em el flogal.
	<ul> <li>ADSL/VDSL</li> <li>Fibra con velocidad menor a 30 Mbps</li> <li>Fibra con velocidad mayor o igual a 30 Mbps</li> <li>Oferta de cable con velocidad mayor o igual a 30 Mbps</li> </ul>	Módem I	rtas de un operador de Cable JSB o tableta ncha para usarla con el teléfono móvil €
30.	Si el hogar dispone de televisión de pago. Indique POSIBLE RESPUESTA MÚLTIPLE.	e qué tipo de	e televisión de pago tienen en el hogar.
	O Por satélite OPPor cable OPPor fibra OPPor ADS	L/VDSL O€P	or TDT Q€Otras Q€No lo sé
31.	¿Para los que disponen de banda ancha fija ¿Conoc O Sí O No	e su gasto ap	oroximado en los servicios que contrata?
32.	[Para los que hayan contestado sí en la pregunta a al mes.	anterior]. Ind	ique según sea su contratación el gasto
	RELLENE LA INFORMACIÓN SEGÚN EL TIPO DE PAQUETE QUE HAYA CONTRATADO		€ /MES (INCLUYENDO EL IVA Y EL GASTO POR LA CUOTA DE LÍNEA)
	Telefonía fija y banda ancha fija		
	Telefonía fija, banda ancha fija y televisión de pago		-
	Telefonía fija, banda ancha fija y telefonía móvil		
	Telefonía fija, banda ancha fija, televisión de pago y telefo	nía móvil	_
33.	(Para los que disponen de banda ancha fija). Indi banda ancha fija.	ique la veloc	idad que contrató para su conexión de
	O Menor a los 4 megas	O Mayor a	20 megas y menor o igual a 50 megas
	O Entre los 4 y 10 megas (ambos incluidos)	Mayor de	e 50 megas
	Mayor a 10 y menor o igual a 20 megas	O Descono	zco cuál es la velocidad de mi conexión
34.	¿Utiliza usted algún servicio para ver contenidos a Filmin, Tucut, Nubeox, Yomvi, etc.)?	audiovisuales	de pago online? (Por ejemplo, Wuaki,
	◯ Si ◯€No		
35.	Si responde sí a la pregunta anterior. ¿Qué tipo de s PLE.	servicio suele	e utilizar? POSIBLE RESPUESTA MÚLTI-
	Estoy suscrito a un servicio de pago mensual que permite ver un catálogo de contenidos		ceso gratuito a estos servicios dado que atado un servicio de televisión de pago
	Pago por la visión de un contenido durante unas horas/días.	tradicion Otros	

# Para hogares con hijos menores de edad. POR CADA HIJO (Indicar edad). Edad del menor 36. ¿Cuántas horas a la semana se pasa su hijo/a en Internet? De 0-5 horas De 5-10 horas De 10 a 15 horas De 15-21 horas De 15-37. ¿Dónde se encuentra el ordenador que usa su hijo/a? POSIBLE RESPUESTA MÚLTIPLE Habitación ⊕spacio de uso común. 38. ¿Sabe usted que existen mecanismos de control parental del uso que su hijo/a hace de Internet? O Sí lo sé O €No lo sé 39. ¿Ha establecido usted algún mecanismo de control parental del uso que su hijo/a hace de Internet? Sí 40. ¿Cuántas horas a la semana se pasa su hijo/a viendo la televisión? 41. ¿Dónde se encuentra el televisor que ve su hijo/a? POSIBLE RESPUESTA MÚLTIPLE Habitación 42. ¿Le preocupan los contenidos que su hijo pueda ver por Internet o televisión? Puntúe del € (me preocupa mucho), € (me preocupa bastante), € (me preocupa algo), 4 (casi no me preocupa) al 5 (no me preocupa). PUNTUACIÓN INTERNET PUNTUACIÓN TELEVISIÓN Contenidos violentos Contenidos pornográficos Contenidos relacionados con apuestas y/o juegos de azar Contenidos racistas y/o xenófobos Contenidos sexistas Contenidos relacionados con el consumo de alcohol, tabaco y/o drogas Contenidos relacionados con malos hábitos alimentarios Otros

# Sección 5. Cambio de suministrador/proveedor

Servicios de telecomunicaciones fijas   Servicios de telecomunicaciones fijas   Como se enteró de que podía cambiarse de operador? POSIT	3. ¿Conoce usted la	a posibilidad de ca	mbiarse	de op	erador de los	s siguientes ser	vicios?	
Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas (telefonia, Internet, televisión de pago)  4. Si conocen en la anterior, por servicio. ¿Cómo se enteró de que podía cambiarse de operador? POSII RESPUESTA MÚLTIPLE.    ELECTRICIDAD   GAS   NATURAL   TELEFONIA FIJA   BANDA ANCHA   TELEVICIO DE SERVICIO DE S			_	_				
Servicios de telecomunicaciones fijas (telefonia, Internet, televisión de pago)  4. Si conocen en la anterior, por servicio. ¿Cómo se enteró de que podía cambiarse de operador? POSIE RESPUESTA MÚLTIPLE.    ELECTRICIDAD   GAS NATURAL   SERVICIOS TELECOMUNICACIONES   TELECOMUNICACIONES				0				
(telefonia, Internet, televisión de pago)  4. Si conocen en la anterior, por servicio. ¿Cómo se enteró de que podía cambiarse de operador? POSIT  RESPUESTA MÚLTIPLE.    ELECTRICIDAD   GAS NATURAL   TELEFONIA FIJA BANDA ANCHA FIJA BANDA BANDA ANCHA FIJA BANDA BANDA ANCHA FIJA BANDA				$\circ$				
RESPUESTA MÚLTIPLE.    ELECTRICIDAD   GAS   NATURAL   TELEFONIA FUA   TELEFONI			0	$\circ$				
A partir de los medios de comunicación Por publicidad de mi suministrador/proveedor Me contactó un suministrador nuevo Me lo dijo un conocido Campaña de la OCU, Facua u organización similar Otros  Si conocen en 43, por servicio. ¿Ha averiguado usted cuáles son las alternativas de suministro en zona?  Si Lo HE INTENTADO Y FUE FÁCIL  Servicios de telecomunicaciones fijas  SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO TENTENTADO SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SE Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  CITOdos con servicio. Indique en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor en último año para los siguientes servicios.  ELECTRICIDAD SERVICIONAD GAS NATURAL TELEFONÍA FUA BANDA ANCHA FIJA  Muy fácil Bastante fácil Difficil  Difficil  Difficil  A partir de los medios de comunicaciónes SI LO HE INTENTADO A DE INTEN	4. Si conocen en la	anterior, por service	cio. ¿Cón	no se	enteró de qu	e podía cambia	arse de operado	or? POSIBL
A partir de los medios de comunicación  Por publicidad de mi suministrador/proveedor  Me contactó un suministrador nuevo  Me lo dijo un conocido  Campaña de la OCU, Facua u organización similar  Otros  Si conocen en 43, por servicio. ¿Ha averiguado usted cuáles son las alternativas de suministro en zona?  SILO HE INTENTADO SILO HE INTENTADO NO LO HE INTENTADO Y FUE DIFÍCIL  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  Ci Todos con servicio. ¿Sabe usted si tiene una cláusula de permanencia vigente en su contrato?  SILA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  NO LO SÉ  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  NO LO SÉ  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  A los que contestan sí en la pregunta 47. Indique cómo fue el último cambio de operador  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA  Muy fácil  Bastante fácil  Gastante	RESPUESTA MÚ	ILTIPLE.			ELECTRICIDAD		TELECOMUNICA	
Por publicidad de mi suministrador/proveedor  Me contactó un suministrador nuevo  Me lo dijo un conocido  Campaña de la OCU, Facua u organización similar  Otros  Si conocen en 43, por servicio. ¿Ha averiguado usted cuáles son las alternativas de suministro en zona?  Si Lo HE INTENTADO Y FUE FÁCIL Y FUE FÁCIL Y FUE FÁCIL Y FUE FÁCIL Servicios de telecomunicaciones fijas  No Lo HE INTENTADO Y FUE FÁCIL Servicios de telecomunicaciones fijas  No LA TENGO NO LA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  Servicios de telecomunicaciones fijas  Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  Servicios de telecomunicaciones fijas  Servicios de telecomunicaciones fijas  Todos con servicio. Indique en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor el último año para los siguientes servicios.  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA TELEPISIC SÍ Lo he considerado pero no lo he hecho Ni lo he considerado  RECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Gas NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil	A partir de los med	dios de comunicación	 1		$\bigcirc$			
Me contactó un suministrador nuevo  Me lo dijo un conocido Campaña de la OCU, Facua u organización similar Otros  5. Si conocen en 43, por servicio. ¿Ha averiguado usted cuáles son las alternativas de suministro en zona?  SI LO HE INTENTADO Y FUE FACIL Y FUE DIPICIL Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  6. Todos con servicio. ¿Sabe usted si tiene una cláusula de permanencia vigente en su contrato?  SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  7. Todos con servicio. Indíque en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor er último año para los siguientes servicios.  ELECTRICIDAD SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA TELEVISIÓN FIJA TELEVISIÓN LO he considerado pero no lo he hecho Ni lo he considerado ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil Gas natural Gas natur	•				$\bigcirc$	$\circ$		
Me lo dijo un conocido Campaña de la OCU, Facua u organización similar Otros  5. Si conocen en 43, por servicio. ¿Ha averiguado usted cuáles son las alternativas de suministro en zona?  SI LO HE INTENTADO Y FUE FACIL SI LO HE INTENTADO Y FUE FACIL Servicios de telecomunicaciones fijas  6. Todos con servicio. ¿Sabe usted si tiene una cláusula de permanencia vigente en su contrato?  SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SE Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  7. Todos con servicio. Indique en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor en último año para los siguientes servicios.  ELECTRICIDAD SÍ LO HE INTENTADO NO LO HE INTENTADO NO LO HE INTENTADO NO LO HE INTENTADO Y FUE PÁCIL SI LA TENGO NO LA TENGO NO LA TENGO NO LO SE ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA TELEFONÍA FIJA DE PAGE SÍ LO HE ONTENTADO SI LA TENGO NO LO SE ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GERRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil GERRICIDAD GE	***************************************				$\circ$			
Campaña de la OCU, Facua u organización similar  Otros  Otros  Si conocen en 43, por servicio. ¿Ha averiguado usted cuáles son las alternativas de suministro en zona?  Si LO HE INTENTADO Y FUE DIFICIL  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  O O O O O O O O O O O O O O O O O O O								
Otros  Si Lo He INTENTADO Si LO HE INTENTADO NO LO HE INTENTADO Y FUE DIFÍCIL  Electricidad  Gas natural  Otros  Servicios de telecomunicaciones fijas  Otros  Otros  Si La TENGO No La TENGO No Lo SE  Electricidad  Gas natural  Otros  Si La TENGO No La TENGO No Lo SE  Electricidad  Gas natural  Otros  Otros  Si La TENGO No La TENGO No Lo SE  Electricidad  Gas natural  Otros  Otros  Si La TENGO No La TENGO No Lo SE  Electricidad  Gas natural  Otros  Otros  Si La TENGO No La TENGO No Lo SE  Electricidad  Gas natural  Otros  Otros  Si La TENGO No La TENGO No Lo SE  Electricidad  Gas natural  Otros  Otros  Servicios de telecomunicaciones fijas  Otros  Otros  Electricidad  Gas Natural  Electricidad  Gas Natural  Telefonía Fija Banda Ancha Televisió Fija  Otros  Electricidad  Otros	***************************************		ción sim	ilar				
15. Si conocen en 43, por servicio. ¿Ha averiguado usted cuáles son las alternativas de suministro en zona?    SI LO HE INTENTADO YF DE DIFÍCIL   NO LO HE INTENTADO YF DE DIFÍCIL   PUE FACIL   PUE F		70, i acua u organiza	CIOIT SIIII			0		
SI LO HE INTENTADO Y FUE FÁCIL  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  6. Todos con servicio. ¿Sabe usted si tiene una cláusula de permanencia vigente en su contrato?  SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  NO LO SÉ  Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  O O O O O O O O O O O O O O O O O O O					O	O	O	
Electricidad  Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  O O O O O O O O O O O O O O O O O O O		3, por servicio. ¿H	la averig	uado	usted cuáles	son las altern	ativas de sumi	nistro en s
Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  6. Todos con servicio. ¿Sabe usted si tiene una cláusula de permanencia vigente en su contrato?  SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  7. Todos con servicio. Indique en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor en último año para los siguientes servicios.  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA TELEVISIÓ FIJA  SÍ Lo he considerado pero no lo he hecho Ni lo he considerado  8. A los que contestan sí en la pregunta 47. Indique cómo fue el último cambio de operador  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA  Muy fácil Bastante fácil Difícil  O O O O O O O O O O O O O O O O O O O	zona?						O HE INTENTADO	
Servicios de telecomunicaciones fijas  6. Todos con servicio. ¿Sabe usted si tiene una cláusula de permanencia vigente en su contrato?  SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ  Electricidad Gas natural Servicios de telecomunicaciones fijas  7. Todos con servicio. Indique en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor en último año para los siguientes servicios.  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA SÍ Lo he considerado Ni lo he considerado  8. A los que contestan sí en la pregunta 47. Indique cómo fue el último cambio de operador  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA Muy fácil Bastante fácil O Difficil O Difficil O O O O O O O O O O O O O O O O O O O	Electricidad		(	$\supset$			$\bigcirc$	
Si La TENGO   NO LA TENGO   NO LO SÉ	Gas natural			$\supset$			$\bigcirc$	
SI LA TENGO NO LA TENGO NO LO SÉ	Servicios de teleco	municaciones fijas	(	$\overline{}$		)	$\bigcirc$	
Gas natural  Servicios de telecomunicaciones fijas  O O O  O O  O O O  O O O  O O O  O O O  O O O  O O O  O O O  O O O  O O O O  O O O O  O O O O  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA DE PAGO  Sí O O O O O  Lo he considerado pero no lo he hecho O O O O  Ni lo he considerado O O O O  Si De Pago O O O O  Bastante fácil O O O O  Bastante fácil O O O O  Bastante fácil O O O O  Difícil O O O O  DIFÍcil O O O O  DIFÍcil O O O O  O O  O O O  O O		io. ¿cabe usicu si						10:
Servicios de telecomunicaciones fijas    Todos con servicio. Indique en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor en último año para los siguientes servicios.    ELECTRICIDAD   GAS NATURAL   TELEFONÍA FIJA   BANDA ANCHA   TELEVISIÓ			(	)		)	O	
17. Todos con servicio. Indique en el siguiente cuadro si ha cambiado de suministrador/proveedor en último año para los siguientes servicios.    ELECTRICIDAD   GAS NATURAL   TELEFONÍA FIJA   BANDA ANCHA   TELEVISIÓ   DE PAGO			(	$\supset$		)	O	
último año para los siguientes servicios.  ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA DE PAGO DE	Servicios de teleco	municaciones fijas	(	$\supset$			0	
Sí Lo he considerado pero no lo he hecho Ni lo he considerado  A los que contestan sí en la pregunta 47. Indique cómo fue el último cambio de operador  ELECTRICIDAD  GAS NATURAL  TELEFONÍA FIJA  Muy fácil  Bastante fácil  Fida  Difícil  Difícil			cios.					
Lo he considerado pero no lo he hecho  Ni lo he considerado  8. A los que contestan sí en la pregunta 47. Indique cómo fue el último cambio de operador  ELECTRICIDAD  GAS NATURAL  TELEFONÍA FIJA  BANDA ANCHA FIJA  Muy fácil  Bastante fácil  Difícil  Difícil			ELECTRI	CIDAD	GAS NATURAL	TELEFONIA FIJA		DE PAGO
Ni lo he considerado	Sí		C	)	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
Reserve   Rese	Lo he considerado	pero no lo he hecho		)	$\bigcirc$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA  Muy fácil	Ni lo he considera	do		)	$\hat{\bigcirc}$	$\overline{\bigcirc}$	$\overline{\bigcirc}$	$\overline{\bigcirc}$
ELECTRICIDAD GAS NATURAL TELEFONÍA FIJA BANDA ANCHA FIJA  Muy fácil					O	O	C	O
Muy fácil O O O O Bastante fácil O O O O Fácil O O O O Difícil O O O	8. A los que contes	stan sí en la pregur	nta 47. Ir	ndique	e cómo fue e	l último cambio	o de operador	
Bastante fácil O O O Fácil O O O Difícil O O O	_		URAL TE	LEFONÍ				
Fácil O O O Difícil O O O	E	LECTRICIDAD GAS NAT			ŀ	-IJA		
Diffcil O O	<u></u>	LECTRICIDAD GAS NAT		0	F			
	Muy fácil	LECTRICIDAD GAS NAT		0	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	O		
	Muy fácil Bastante fácil	C C C		0	(	O O		
	Muy fácil Bastante fácil Fácil	C C C C C C C C C C C C C C C C C C C		0000	(			

49.	A los que contestan que sí en la pregunta 47 ( que se cambió de proveedor de electricidad y/					nes por las
				ELECTRICIDAD	GAS NATURAL	
	Abaratar mis facturas			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Los beneficios añadidos a la oferta (seguro u otros)		······································	$\circ$	$\circ$	
	Beneficiarme de una oferta conjunta de gas y electri	cidad		$\circ$	$\circ$	
	Quería un tipo de tarifa distinta (con discriminación	horaria, por ej	emplo)	Ō	Ô	
	Quería energía verde			Ö	Ô	
	Quería una tarifa online			Ö	Ô	
	Cambié de residencia			Ô	Ô	
	Insatisfacción con la atención al cliente del proveedo	or antiguo		$\tilde{\bigcirc}$	$\hat{\bigcirc}$	
	Otras			Ö	$\circ$	
50.	A los que contestan sí en la pregunta 47 (solo	telefonía fij	a y banda	a ancha fija	). Por favor,	indique las
	razones por las que se cambió de proveedor.	POSIBLE RE	SPUESTA	MULTIPLE		
				TELEFONÍA FIJA	A BANDA ANO FIJA	СНА
	Insatisfacción con la calidad del servicio del proveed	lor antiguo		$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Insatisfacción con la atención al cliente del proveedo	or antiguo		$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Abaratar mi factura			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Aumentar la velocidad del servicio (solo para la band	da ancha)	•	$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Por la oferta de televisión de pago		***************************************	$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Aprovechar una promoción temporal			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Finalización de una promoción temporal de mi últim	o operador		$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Beneficiarme de una oferta empaquetada de servicio	os fijos y móvi	les	$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Cambié de residencia			$\bigcirc$	$\bigcirc$	
	Otras					
51.	A los que consideraron cambiarse pero no lo h	icieron en la	pregunta	47. ¿Por qu	ué motivo no	se cambia-
	ron de operador? (Todos los sectores). POSIBL	E RESPUES	ta mult	IPLE.		
		ELECTRICIDAD	GAS NATURAL	TELEFONÍA FIJA	BANDA ANCHA FIJA	TELEVISIÓN DE PAGO
	Estoy contento con las tarifas actuales de mi proveedor		0	$\circ$	$\circ$	$\circ$
	Estoy contento con la calidad de servicio y atención al cliente de mi proveedor		$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
	No sé si mi operador me ofrece una buena oferta pero no creo que me ahorre mucho dinero con un cambio		0	$\circ$	$\circ$	0
	Aunque pudiera mejorar mi oferta en algún aspecto, valoro la reputación de mi proveedor	0	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
	Cambiarse de operador es difícil y puede ser problemático		$\bigcirc$	$\circ$	$\circ$	$\bigcirc$
	Mi operador ofrece servicios adicionales que valoro	111				
	Tengo una cláusula de permanencia en mi contrato		$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
	Tras solicitar/insinuar el cambio de operador mi actual operador me mejoró las condiciones	$\circ$	$\circ$	$\circ$	0	$\circ$
	El suministrador puso trabas al cambio		$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
	Se exigía realizar modificaciones de las instalaciones		$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
	Otras	$\circ$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\circ$	$\bigcirc$

# Cuestionario individual multisectorial

# Sección 1. Telefonía móvil

1.	¿Dispone	e usted de a	lgún teléfo	no móvil acti	ivo? O Sí	O€No			
2.	Si conte	stan sí en la	pregunta 1	l: ¿De cuánt	as líneas de pre	epago y pospago	(contrato)	dispone?	€
	Líneas de	e pospago (co	ntrato)						
	Líneas de	prepago							
Las	s siguient	tes pregunta	is son para	los que cor	ntestan sí en 1	(tienen línea m	ióvil)		
3.	¿Utiliza ı	usted un ser	vicio de Inf	ernet móvil?					
	Sí, ter	ngo una tarifa atada	plana de Int	ernet móvil		îí, aunque mi uso	es esporádio	0	
	móvil		so el servicio	plana de Inter o frecuenteme		0			
4.	Indique	del 1 al 5 el	grado de s	atisfacción d	con los distintos	s servicios que t	enga contra	itados	
			NO DISPONG DEL SERVICIO		2 :HO INSATISFECHO	3 NI SATISFECHO NI INSATISFECHO	<b>4</b> SATISFECHO	5 M SATISF	
	Telefonía	móvil	$\bigcirc$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\subset$	)
	Banda ar	ncha móvil	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	C	)
5	(Para los	s muy insatis	efectos o ir	neatiefachos	en la pregunta	4). Por favor inc	ازمينو دينغاوه	e eon loe i	orincina.
٥.		-				s que tienen co		3 3011 103	эттогра
			SON SERVICIOS CAROS	FALTA DE CLARIDAD EN LAS FACTURAS Y SOBRE LOS PRECIOS APLICADOS A LOS SERVICIOS	FALTA DE INFORMACIÓN SOBRE LAS CONDICIONES DE SUMINISTRO Y CONTRACTUALES	FALTA DE CALIDAD DEL SERVICIO (POR EJEMPLO, INTERRUPCIONES DEL SUMINISTRO)	COBROS INDEBIDOS	MALA ATENCIÓN AL CLIENTE	OTROS
	Telefonía	móvil	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
	Banda ar	ncha móvil	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
6.	-			ctan excesiv		onan para cont	ratar o cam	biar de pi	roveedoi
	◯ Sí	O <b>€</b> Vo							
7.	una age		sumo, o de	enuncia judi	_	ción ante el sun a con el servicio			
	_	_							

8.	¿Ha cambiado de operador de telefonía móvil d	urante el último año?
	Sí	o me cambié O No, ni siquiera inicié un trámite.
9.	Si contesta sí en la pregunta anterior. Indique p de telefonía móvil la última vez. POSIBLE RESP	oor favor, las razones por las que se cambió de operador PUESTA MÚLTIPLE.
	<ul> <li>☐ Insatisfacción con la calidad de servicio €</li> <li>☐ Cambiar de teléfono móvil a un precio subvencionado</li> <li>☐ Insatisfacción con la atención al cliente del operador antiguo €</li> <li>☐ Tarifas más simples</li> <li>☐ Abaratar mis facturas con el cambio de tarifa €</li> </ul>	<ul> <li>Disponer de una conexión 4G/LTE</li> <li>Aprovechar una promoción temporal €</li> <li>Fin de la promoción de mi operador antiguo</li> <li>Aprovechar una oferta conjunta de servicios fijos y móviles €</li> <li>Mejor cobertura o velocidad del nuevo proveedor</li> <li>Otras.</li> </ul>
10	). Si contesta sí en la pregunta 8, ¿Mantuvo su nú	imero de teléfono?
11	. Si contesta sí en la pregunta 8. Indique por fav	vor cómo fue el último cambio de operador de telefonía
		) Difícil € Muy difícil
12	2. Si cambió de operador móvil y mantuvo su nún por la gestión o satisfacer el pago de una fianza	nero de teléfono ¿Tuvo que realizar algún pago motivado a temporal?
	<ul> <li>No €</li> <li>Sí, tuve que pagar gastos de permanencia a mi operador anterior</li> <li>Sí, tuve que pagar a mi operador antiguo la gestió</li> </ul>	<ul> <li>Sí, el operador nuevo me solicitó una fianza</li> <li>Sí, el operador nuevo me cobró la gestión</li> <li>Sí, otras</li> </ul>
13	s. Si cambió de operador móvil y mantuvo su núm su tarifa con el operador nuevo y antiguo?	nero de teléfono. ¿Tuvo usted la oportunidad de negociar
	○ No € Sí, solo con el nuevo € Sí, solo con	el antiguo 🌓 Sí, con ambos
14	e. Si en 8 contesta que inició el trámite pero no lo portabilidad?	o culminó. ¿Tuvo usted algún problema para cancelar la
15	5. En los últimos 12 meses, si ha viajado usted a español en comparación con el uso que hace e	
	Mucho más Un poco más Más o menos lo mismo Un poco menos Mucho menos Nada No lo recuerdo	
	No he viaiado a otros países de Europa	

16. ¿En la última semana se ha conec tarse con el teléfono mediante wifi		nternet móvil?	? (No se conside	era Internet m	ióvil a conec-
○ Cada día varias veces. € ○ Cas	si todos los días	€	sporádicamente		
17. ¿Sabe usted si tiene una cláusula	de permanen	cia vigente en	su contrato de	telefonía móv	il?
Sí la tengo      No la tengo	O No sé si la	a tengo			
18. Si contesta sí a la pregunta 17. ¿Co	uál es el motiv	o por el que l	tiene una cláusı	ıla de permar	nencia?
<ul> <li>Me cambie de operador y el nuevo un teléfono móvil con descuento</li> </ul>	me proporcion	ó ○ Otras			
Mi operador me ofreció una tarifa c     Mi operador aumentó la velocidad		_			
19. ¿Dispone usted de un Smartphone	??				
Sí					
20. Si contesta sí en 19. ¿De qué tipo?	,				
○ IOs ○♠ndroid ○♥Vindo	ws Phone (	€tros			
21. ¿Cuándo está usted en su casa, tra de usar la banda ancha móvil?					al Wifi en vez
<ul><li>Sí, el teléfono lo hace automáticam</li><li>Sí suelo hacerlo</li><li>A veces</li><li>Nunca, siempre uso la banda anch</li></ul>		O No u	engo acceso a red so el teléfono móv do estoy en casa,	il para conecta	
22. Indique usted la frecuencia de uso	de los siguier	ntes servicios (	online sobre su i	móvil en la últ	ima semana.
	NINGUNA VEZ	ESPORÁDI- CAMENTE	VARIAS VECES A LA SEMANA	CASI TODOS LOS DÍAS	CADA DÍA VARIAS VECES
Servicios de localización (GPS)	$\circ$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
Servicios de mensajería online (Whatsapp, Line, Telegram, etc.)	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
Servicios de telefonía online (Skype, Viber, etc.)	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$	$\circ$
Juegos online	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\circ$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
Correo electrónico	$\circ$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\circ$
Redes Sociales (Facebook, Twitter, Tuenti, Linkedin, etc.)	0	0	$\circ$	0	$\circ$
Visionado de videos cortos	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
Escuchar música o la radio online	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
Leer noticias online	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$
Compras	$\bigcirc$	$\bigcirc$		0	$\bigcirc$
Pagos por móvil	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$	$\bigcirc$

			SMS	TELEFONÍA I	MÓVII TF	LEFONÍA FIJA		
	Ya no consumo		$\bigcirc$	0		0		
	Consumo menos de	e la mitad	$\bigcirc$	0		$\tilde{O}$		
	Consumo algo más		$\bigcirc$	$\circ$		$\bigcirc$		
	No ha afectado a m		$\bigcirc$	$\circ$		$\circ$		
						J		
cció	n 2. Internet y	y comercio e	electrónic	0				
24.	¿Es usted usuario	de Internet?	◯ Sí	) <b>€</b> No				
Las	siguientes pregu	ntas son para lo	os usuarios c	de Internet, (	sí en pregui	nta 24)		
25.	Indique usted su	frecuencia de u	so de Interne	et en la última	a semana			
	Cada día varias	veces <b>○€</b> asi	todos los días	s <b>O€</b> ∕lás es	sporádicamer	nte <b>(</b> €N	inguna vez	
26.	Indique con qué c PLE.	dispositivos se c	onecta más t	frecuentemer	nte a Interne	t. POSIBLE	E RESPUEST	A MULT
26.			onecta más t		nte a Interne	t. POSIBLE	E RESPUEST	A MULT
26.	PLE.	obremesa €	_	€	nte a Interne	_	E RESPUEST	a mult
26.	PLE.  Ordenador de so	obremesa €	O Tableta	€ ón €	nte a Interne	_	E RESPUEST	A MULT
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil	obremesa € itil	<ul><li>☐ Tableta</li><li>☐ Televisio</li><li>☐ Videoco</li></ul>	€ ón € onsola €		Otros		
<ul><li>26.</li><li>27.</li></ul>	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá	obremesa € itil € n casi cada día d	Tableta Televisio Videocc	€ ón € onsola € rias veces. In		Otros		
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil  Si en 25 contestar	obremesa € itil € n casi cada día d	Tableta Televisio Videocc	€ ón € onsola € rias veces. In		Otros		con mayo
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil  Si en 25 contestar frecuencia para lo	obremesa € itil € n casi cada día o os siguientes ser	Tableta Televisio Videocc Cocada día va	€ ón € onsola € rias veces. In dades:	dique usted	Otros  qué prove	edor utiliza o  Hispavista  Otros	con mayo
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil  Si en 25 contestar frecuencia para lo Buscador de Internet	obremesa € itil € n casi cada día dos siguientes ser ○ No suelo usar ○ No suelo usar	Tableta Televisio Videoco Cada día va vicios/activio Google Microsoft Outlook/ Hotmail	€ ón € onsola € rias veces. In dades: ○ Yahoo ○ Yahoo	dique usted	Otros  qué prove  Ask Correo	edor utiliza o  Hispavista  Otros	con mayo
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil  Si en 25 contestar frecuencia para lo Buscador de Internet Correo electrónico	obremesa €  itil  €  n casi cada día dos siguientes ser  ○ No suelo usar  ○ No suelo usar	Tableta Televisio Videoco Cada día va rvicios/activio Google Microsoft Outlook/ Hotmail Microsoft	€ ón € onsola € rias veces. In dades:	dique usted  Bing Gmail  Mozilla	Otros  qué prove  Ask Correo corporativ	edor utiliza c	con mayo
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil  Si en 25 contestar frecuencia para lo Buscador de Internet Correo electrónico  Explorador de Internet	obremesa €  itil  €  n casi cada día o os siguientes ser  ○ No suelo usar  ○ No suelo usar	Tableta Televisio Videocc Cada día va rvicios/activic Google Microsoft Outlook/ Hotmail Microsoft Explorer	€  onsola €  rias veces. In  dades:	dique usted  Bing Gmail  Mozilla Firefox Tuenti	Otros  qué prove  Ask Correo corporativ Opera  Linkedin	edor utiliza o Hispavista Otros Safari	Otros
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil  Si en 25 contestar frecuencia para lo Buscador de Internet Correo electrónico  Explorador de Internet Redes Sociales	obremesa € itil  € In casi cada día dos siguientes ser  ○ No suelo usar  ○ No suelo usar  ○ No suelo usar	Tableta Televisio Videocc Cada día va Vicios/activic Google Microsoft Outlook/ Hotmail Microsoft Explorer Facebook	€  onsola €  rias veces. In  dades:	dique usted  Bing Gmail  Mozilla Firefox Tuenti	Otros  qué prove  Ask Correo corporativ Opera  Linkedin	edor utiliza o Hispavista Otros Safari Instagram Vimeo	Otros Otros Otros
26.	PLE.  Ordenador de so Ordenador portá Teléfono móvil  Si en 25 contestar frecuencia para lo Buscador de Internet Correo electrónico  Explorador de Internet Redes Sociales Videos Mensajería online	obremesa €  itil  for casi cada día dos siguientes ser  No suelo usar  No suelo usar	Tableta Television Videocci Cada día va rvicios/activici Google Microsoft Outlook/ Hotmail Microsoft Explorer Facebook Youtube Whatsapp	€  ón €  onsola €  rias veces. In  dades:	dique usted  Bing Gmail  Mozilla Firefox Tuenti Megavideo Facebook	Qué prove  Ask Correo corporativ Opera Linkedin Fazed	edor utiliza o Hispavista Otros Safari Instagram Vimeo	Otros Otros Otras Otras Otras Otras Otras

	-	eme Trices	NÍA MÓVIII TELE	FONÍA FIIA
Va no concurso		_	NÍA MÓVIL TELE	FONÍA FIJA
Ya no consumo Consumo menos de la			$\mathcal{I}$	
Consumo algo más de			$\mathcal{I}$	
No ha afectado a mi co				
No ha alectado a fili co	JIISUIIIU	0	J	
30. Indique usted el núr	mero de compras o	nline que ha real	izado en los últir	mos tres meses
31. Sí la respuesta es ma	-	ándo realizó uste	d la compra pud	o elegir el operador a trav
◯ Sí				
32. Sí la respuesta es n recepción de un pac	-			s supusieron (o supondr n papel, ropa, etc)?
33. Indique usted si ha meses	recibido algún paqu	uete cuyo origen ı	no es el comercio	o electrónico en los último
O Sí O <b>€</b> No				
34. ¿Conoce usted más			<b>●</b> No vés de los servic sí suelo recibir	ios postales No suelo recibir
34. ¿Conoce usted más 35. Indique el tipo de er	nvíos que suele rec	ibir y remitir a tra	vés de los servic	
34. ¿Conoce usted más	nvíos que suele rec	ibir y remitir a tra	vés de los servic	
34. ¿Conoce usted más 35. Indique el tipo de er  Documentos Objetos/Mercancías	nvíos que suele rec sí suelo enviar O	ibir y remitir a tra no suelo enviar	vés de los servic	
34. ¿Conoce usted más 35. Indique el tipo de er  Documentos Objetos/Mercancías 36. ¿Cómo valora el serv	nvíos que suele rec si suelo enviar O O ricio que ofrece Cor	ibir y remitir a tra  NO SUELO ENVIAR  O  Creos?	vés de los servic sí suelo recibir O	
34. ¿Conoce usted más 35. Indique el tipo de er  Documentos Objetos/Mercancías  36. ¿Cómo valora el serv  Muy bueno	nvíos que suele rec si suelo enviar ○ ○ vicio que ofrece Cor	ibir y remitir a tra  NO SUELO ENVIAR  O  Crreos?  Jueno ni malo	vés de los servic sí suelo recibir	NO SUELO RECIBIR  O  O  Iy malo
34. ¿Conoce usted más 35. Indique el tipo de er  Documentos Objetos/Mercancías 36. ¿Cómo valora el serv  Muy bueno  37. ¿Ha presentado recl	nvíos que suele rec si suelo enviar ○ ○ vicio que ofrece Cor	ibir y remitir a tra  NO SUELO ENVIAR  O  creos?  ueno ni malo  servicios postales	vés de los servic sí suelo recibir	NO SUELO RECIBIR  O  Ny malo  2 meses?
34. ¿Conoce usted más  35. Indique el tipo de er  Documentos Objetos/Mercancías  36. ¿Cómo valora el serv  Muy bueno  37. ¿Ha presentado recl  No	nvíos que suele rec si suelo enviar  cicio que ofrece Cor e ueno ⊕Ni bu amaciones por los nación sobre Correos)	ibir y remitir a tra  NO SUELO ENVIAR  O  creos?  ueno ni malo  servicios postales	vés de los servic sí suelo recibir	NO SUELO RECIBIR  O  Ny malo  2 meses?
34. ¿Conoce usted más  35. Indique el tipo de er  Documentos Objetos/Mercancías  36. ¿Cómo valora el serv  Muy bueno  37. ¿Ha presentado recl  No ●€í (reclan	nvíos que suele rec sí suelo enviar  cicio que ofrece Cor eBueno ●Ni bu amaciones por los nación sobre Correos)	ibir y remitir a tra  NO SUELO ENVIAR  O  Treos?  Jueno ni malo  Servicios postales  O  (reclamace)	vés de los servicos (suelo recibiros)	NO SUELO RECIBIR  O  Ny malo  2 meses?
Objetos/Mercancías  36. ¿Cómo valora el serv  Muy bueno  37. ¿Ha presentado recl  No ے (reclan	nvíos que suele rec sí suelo enviar  cicio que ofrece Cor eBueno ●Ni bu amaciones por los nación sobre Correos)	ibir y remitir a tra  NO SUELO ENVIAR  O  Treos?  Jueno ni malo  Servicios postales  O  (reclamace)	vés de los servicos (suelo recibiros)	No SUELO RECIBIR  O  Ny malo  2 meses?  rador postal).

40. Si contesta que	_		_	_		
Muy bueno	⊖€ueno	<b>⊕</b> Ni bueno ni	malo (	<b>)</b> €Malo	<b>⊕</b> Muy malo	
41. Si contesta que	sí en 39. ¿Po	r qué eligió a est	e operado	r? POSIB	BLE RESPUES	TA MÚLTIPLE
Está cerca de	mi domicilio		$\circ$	Son envíd	os especialment	e seguros
Presta un servicio rápido			$\circ$	Su atención al cliente es buena		
Es barato			_	Otros		
40.0						
42. Si contesta que	_				_	
Muy bueno	⊖€ueno	<b>⊕</b> Ni bueno ni	malo (	<b>)</b> €Malo	<b>⊕</b> Muy malo	
Recepción de corre	eo v paquetes					
43. ¿Ha recibido us	ted notificacio	nes de otro ope	rador que	no sea C	orreos?	
O Sí O <b>€</b> No						
44. Indique cómo r	ecibe los sigu	ientes documen	tos			
		PO	EN PAPEL, R ENVÍO POSTA		CTRÓNICAMENTE	EN PAPEL Y ELECTRÓNICAMENTE
Facturas de Elect	ricidad o Gas		( C   (C   ))))))))))	16	$\circ$	O
Facturas de Telec		filas	0		0	0
Facturas de Telec			0		$\circ$	0
Notificaciones de			$\circ$		$\circ$	
45 Si ha indicado o	que electrónic	amente en 11 n	ara algún	servicio	:Está satisfac	ho con la factura electró-
nica?	que electrorne	amente en 44 p	ara aiguri	SEI VICIO.	ZESIA SALISIECI	no com la factura electro-
O Sí O <b>€</b> No						
	•	camente en 44	para algúi	n servicio	o. ¿Fue usted	quién solicitó recibir las
facturas electró	nicamente?			_		
Sí, lo solicité		cité cuando el pro mó sobre la posibi		) No lo s	solicité.	
ción 4. Audiov	visual					
47. Indique usted a	proximadame	ente cuántas hor	as al día p	asa vien	do contenidos	audiovisuales (películas
series, program	as, informativ	os, deportes, víd	eos, etc.) e	en cualqu	uier tipo de eq	uipo/ terminal (televisión
pantalla de ord	enador, tablet	ta, teléfono móv	il) y cómo	se distr	ibuyen esas h	oras entre los diferentes
terminales						
	DÍA LA	ABORABLE FE	ESTIVO			
Número de horas	total					
Pantalla de televi	sión					
Pantalla de order	nador					
Tableta						
Teléfono móvil						

48. ¿Ve usted con	ntenidos audiovisuales	s online al menos una vez a la sema	ana?
◯ Sí	No		
49. Si contesta qu RESPUESTA	·	sted qué tipos de contenidos audiov	isuales online suele ver. POSIBLE
<ul><li>Informativo</li><li>Documenta</li><li>Películas</li></ul>		<ul><li>○ Episodios de series</li><li>○ €/ideos cortos</li><li>○ Deportes €</li></ul>	<ul><li>Contenidos generados por amigos y familiares €</li><li>Otros</li></ul>