

<p><b>¿En calidad de qué o en representación de quién participa en esta consulta pública?</b></p>	<p>Consumidor-Paciente (Asociaciones e Individuos)</p>
<p><b>Nombre completo (del particular o de la institución representada)</b></p>	<p>[CONFIDENCIAL]</p>
<p><b>¿Desea hacer público su nombre junto a su respuesta o mantenerlo confidencial (en cuyo caso se publicará como respuesta anónima)?</b></p>	<p>Confidencial</p>
<p><b>1. Identifique y valore los factores que, a su juicio, son determinantes para los consumidores para elegir un seguro de asistencia sanitaria (precio, coberturas y copagos, especialidades médicas, instalaciones y centros sanitarios, cuadro médico, calidad del servicio, etc.) (máximo 500 palabras).</b></p>	<p>Primero: oferta médica de la aseguradora en lo referido al cuadro médico. Centros y profesionales de prestigio contrastado.  Segundo: prestigio de la aseguradora.  Tercero: catalogo de productos que ofrece la aseguradora.  Cuarto: atención al cliente y canales para la misma.</p>

**2. Valore la claridad y comparabilidad entre distintas ofertas de seguros de la información precontractual (alcance, duración, cuadro médico, etc.) contenida en las pólizas de seguro de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).**

No tengo datos. Los comparadores no son muy claros y tienen un alcance limitado en cuanto al número de aseguradoras que comparan (intereses propios según el comparador).

**3. Valore la claridad y comparabilidad entre distintas ofertas de seguros de la información contractual (coste, alcance, duración, cuadro médico, cobertura de servicios sanitarios, etc.) contenida en las pólizas de seguro de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).**

No he recibido ofertas de otras aseguradoras.

<p><b>4. Valore el efecto que la comercialización cruzada (venta del seguro de asistencia sanitaria junto con otras pólizas de seguro u otros productos) del seguro de asistencia sanitaria con otros ramos de seguro tiene sobre la claridad y comparabilidad del coste efectivo y las condiciones de las pólizas de seguros sanitarios (máximo 500 palabras).</b></p>	<p>Depende de como se realice el pago de dichas pólizas (si se hace de forma individual o a través de programas de pagos único).</p>
<p><b>5. Valore si existen restricciones injustificadas o desproporcionadas en la normativa aplicable en cuanto a la contratación del seguro de asistencia sanitaria y, además, indique si a su juicio existen aspectos a mejorar en dicha normativa, en particular en lo que respecta a la protección del asegurado (máximo 500 palabras).</b></p>	<p>No me pronuncio.</p>

**6. Valore la aplicación del  
rehúse (decisión que, en base  
a las normas de la póliza,  
adopta la compañía  
aseguradora, en virtud de la  
cual no acepta el pago de un  
 siniestro) de siniestros o  
enfermedades por parte de las  
compañías de seguros  
(máximo 500 palabras).**

Todo depende de lo que se haya declarado en el cuestionario de Salud, y siempre que se haya contestado de forma sincera. El caso de los rehúses, solo debería darse en aquellos casos que se indiquen en las condiciones particulares de la póliza.

**7. Valore el efecto sobre  
pólizas de asistencia sanitaria  
en vigor de la incorporación  
por parte de las compañías  
aseguradoras de nuevos  
tratamientos, técnicas o  
especialidades de práctica  
habitual, que no estuvieran  
disponibles en la fecha de  
firma de la póliza en cuestión  
(máximo 500 palabras).**

Por norma general, todos los beneficios que se integren en las pólizas médicas después de la fecha de efecto de la misma, han de ser garantizadas a todos los clientes, tanto de nueva suscripción como de cartera.

**8. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).**

**9. Valore el grado de competencia existente entre las compañías de seguros de asistencia sanitaria en España y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

Alta. Se trata de un mercado comoditizado. Cada vez más, las aseguradoras basan su estrategia en la precio de seguro.

**10. Valore si existen barreras de entrada (obstáculos desproporcionados o injustificados) en la regulación actual para aquellos operadores nuevos que quieran entrar en el mercado asegurador de asistencia sanitaria, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

No tengo datos que puedan justificar una respuesta a esta pregunta.

**11. Valore el coste, limitaciones y dificultad de cambiar de un seguro de asistencia sanitaria a otro seguro de otra compañía (máximo 500 palabras).**

Casi siempre, por padecer enfermedades anteriores a la entrada de efecto de la póliza en la nueva compañía. Suelen acarrear exclusiones o sobreprimas.

**12. Valore si existen diferencias significativas entre las tarifas de los seguros de asistencia sanitaria de las distintas compañías aseguradoras. En caso de existir diferencias significativas, explique, a su juicio, a qué se podrían deber (máximo 500 palabras).**

Cada compañía estima el coste de los seguros en virtud a diversos parámetros, ya que hay que repercutir en el cliente los costes operacionales de las compañías. Por norma, suelen ser más bajas las primas que aquellas compañías que tienen un mayor volumen de mercado.

**13. Valore si, a su juicio, existen diferencias significativas para los consumidores entre las condiciones del servicio (cobertura, instalaciones sanitarias, servicios sanitarios, etc.) ofrecidos por las distintas compañías aseguradoras en sus seguros de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).**

Estoy seguro que existen compañías con mayor acceso a los servicios médicos que otras. Motivos, sobre todo lo que les pagan a estos por atender a sus asegurados.

**14. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).**

**15. Valore el grado de competencia existente entre los distintos centros de salud y grupos hospitalarios que prestan servicios de asistencia sanitaria a pacientes con un seguro de asistencia sanitaria en España, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

Los grandes grupos hospitalarios, tienen ventajas sobre otros más pequeños ya que tienen presupuestos mucho más holgados a la hora de dotar a los hospitales con materiales de última generación, así como profesionales sanitarios con mayor estabilidad en sus plantillas.



**16. Valore si existen barreras de entrada (obstáculos desproporcionados o injustificados) para aquellos operadores nuevos que quieran entrar en el mercado de provisión de servicios de asistencia sanitaria para pacientes asegurados a través de centros sanitarios y hospitales privados, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

No tengo datos para justificar mi respuesta

**17. Indique y valore cuáles son, a su juicio, los factores más importantes para determinar la calidad de los servicios sanitarios, e indique y valore la información necesaria para evaluar dicha calidad. Justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

Para mi, son importantes dos factores: dotación tecnológica y estabilidad de los profesionales.

**18. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).**

**19. Valore si a su juicio las relaciones verticales entre compañías aseguradoras y centros de salud/grupos hospitalarios afectan al acceso al mercado de nuevos proveedores de servicios sanitarios (clínicas, hospitales, centro de salud, etc.). Razone su respuesta (máximo 500 palabras).**

Por su puesto. Siempre hay que apoyarse en partners conocidos y con una fuerte presencia en el mercado, que con otros desconocidos o que están comenzando a operar en el mercado.

**20. Valore el efecto que tienen las relaciones verticales (integración vertical, contratos de exclusividad, etc.) entre compañías aseguradoras y centros de salud/grupos hospitalarios sobre el cliente final y la prestación de servicios de salud a través de seguros de asistencia sanitaria, respecto a cuestiones tales como la calidad, eficiencia, nivel de competencia, etc. Razone su respuesta (máximo 500 palabras).**

Si tomamos como punto de partida la profesionalidad, no debería haber diferencias. En el caso en que el peso de la relación, sea la económica, si hay grandes diferencias.

**21. Describa y valore el funcionamiento de las negociaciones (tarifas, condiciones de prestación del servicio, etc.) entre profesionales sanitarios con las empresas aseguradoras o centros sanitarios/grupos hospitalarios (máximo 500 palabras).**

Cada empresa tiene sus propios baremos que aplican a los profesionales que desean pertenecer a su cuadro médico.

**22. Valore el efecto sobre el mercado y los consumidores que tienen las negociaciones entre profesionales sanitarios con las empresas aseguradoras o centros sanitarios/grupos hospitalarios sobre la provisión de servicios de asistencia sanitaria privados incluidos en los seguros de asistencia sanitaria. Justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

Pues desgraciadamente, afecta en la calidad del servicio que se presta a los asegurados, dependiendo de la compañía a la que pertenezcan.

**23. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).**