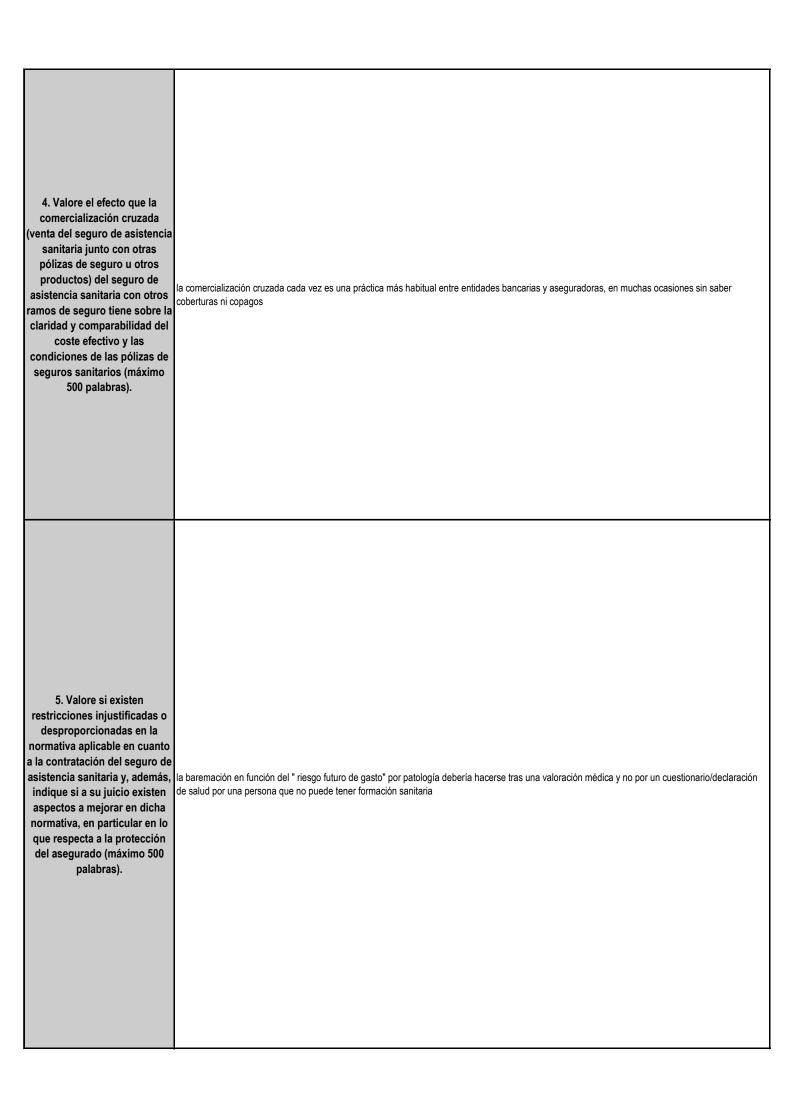
¿En calidad de qué o en representación de quién participa en esta consulta pública?	Profesionales de servicios sanitarios (Asociaciones y profesionales)
Nombre completo (del particular o de la institución representada)	[CONFIDENCIAL]
¿Desea hacer público su nombre junto a su respuesta o mantenerlo confidencial (en cuyo caso se publicará como respuesta anónima)?	Confidencial
1. Identifique y valore los factores que, a su juicio, son determinantes para los consumidores para elegir un seguro de asistencia sanitaria (precio, coberturas y copagos, especialidades médicas, instalaciones y centros sanitarios, cuadro médico, calidad del servicio, etc.) (máximo 500 palabras).	precio, a la mayoria de asegurados les importa poco el profesional que les atienda, sólo se valora la rapidez para obtener una cita y le precio, en 15 años de privada veo poca fidelización

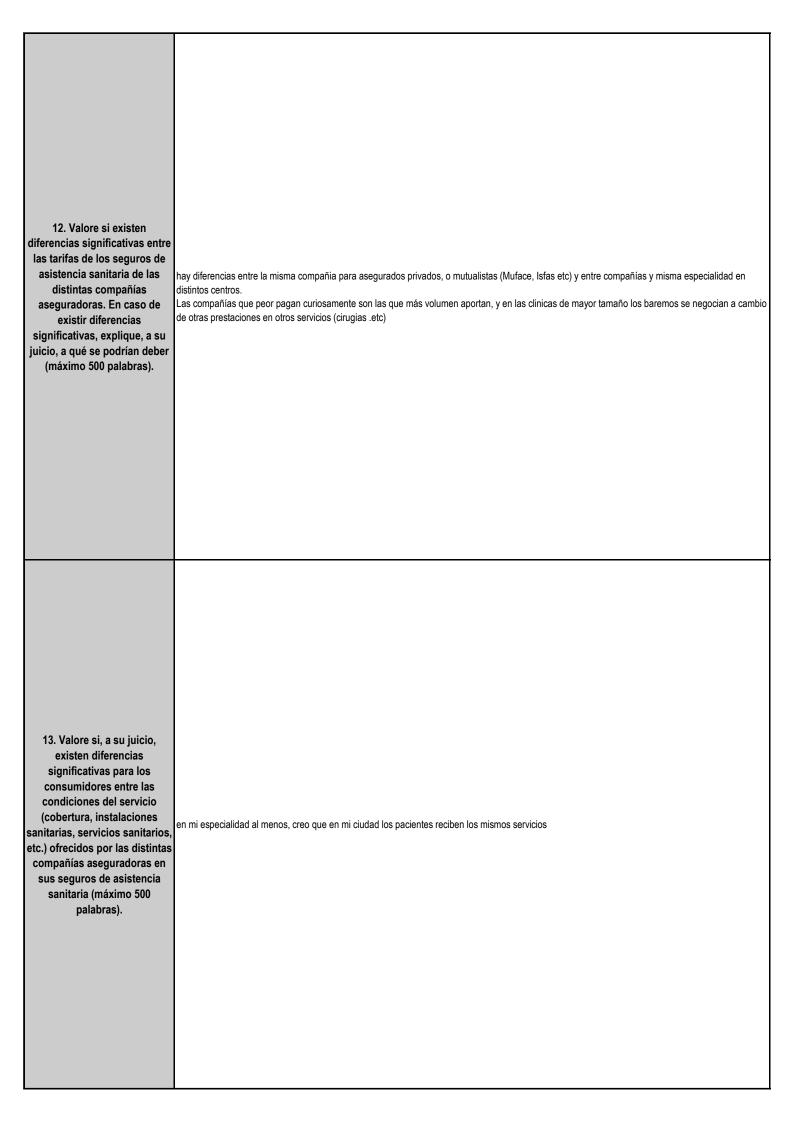
2. Valore la claridad y comparabilidad entre distintas ofertas de seguros de la información precontractual (alcance, duración, cuadro médico, etc.) contenida en las pólizas de seguro de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).	la mayoría de los médicos no tenemos poder de decisión en los baremos, facilidad para acceder a negociar, y en muchos casos no sabemos ni los mismos, dedicandose aseguradoras y centros sanitarios a negociar de espaldas al profesional que presta el servicio
3. Valore la claridad y comparabilidad entre distintas ofertas de seguros de la información contractual (coste, alcance, duración, cuadro médico, cobertura de servicios sanitarios, etc.) contenida en las pólizas de seguro de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).	a mayoría de los médicos no tenemos poder de decisión en los baremos, facilidad para acceder a negociar, y en muchos casos no sabemos ni los mismos, dedicandose aseguradoras y centros sanitarios a negociar de espaldas al profesional que presta el servicio



6. Valore la aplicación del rehúse (decisión que, en base a las normas de la póliza, adopta la compañía aseguradora, en virtud de la cual no acepta el pago de un siniestro) de siniestros o enfermedades por parte de las compañías de seguros (máximo 500 palabras).	debería existir un organismo externo regulador que velara por evitar estas practicas
7. Valore el efecto sobre pólizas de asistencia sanitaria en vigor de la incorporación por parte de las compañías aseguradoras de nuevos tratamientos, técnicas o especialidades de práctica habitual, que no estuvieran disponibles en la fecha de firma de la póliza en cuestión (máximo 500 palabras).	debería individualizarse cada caso y tratamiento

Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).	El negocio sanitario a día de hoy en España, solo es negocio para las compañías, en la que pierden los asegurados y los profesionales sanitarios. Tras 15 años ejerciendo en la Sanidad Pública y en la privada, mi visión de la sanidad privada, es que el beneficio de los profesionales cada vez es menor, somos profesionales precarios, con baremos obsoletos hace mas de 30 años, con cada vez mayor demanda y listas de espera, dependientes de compañías que no negocian ni podemos acceder a hablar /reunimos con ellas. La privada se ha convertido en un medio al que acceder a Médicos especialistas con "mayor rapidez" y a pruebas diagnósticas, pero cuando hay una enfermedad grave, los pacientes terminan en la Sanidad Pública. Las listas de espera cada vez son mayores en ambos medios, las nuevas generaciones de médicos no están dispuestas a atender pacientes por 15-20 euros, pagar seguro autónomo y ver en una consulta 20 -30 pacientes, a costa de salarios irrisorios y mucha carga laboral, cada vez anuncian más tarifas por 20-30 euros para seguro de salud familiar que los asegurados creen que les va a solucionar la vida, y nadie se plantea qué prestaciones ofrece ni qué remuneración va a recibir el profesional que los atiende. Sinceramente el futuro de la sanidad en España se ve bastante oscuro
9. Valore el grado de competencia existente entre las compañías de seguros de asistencia sanitaria en España y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).	desconozco las competencias

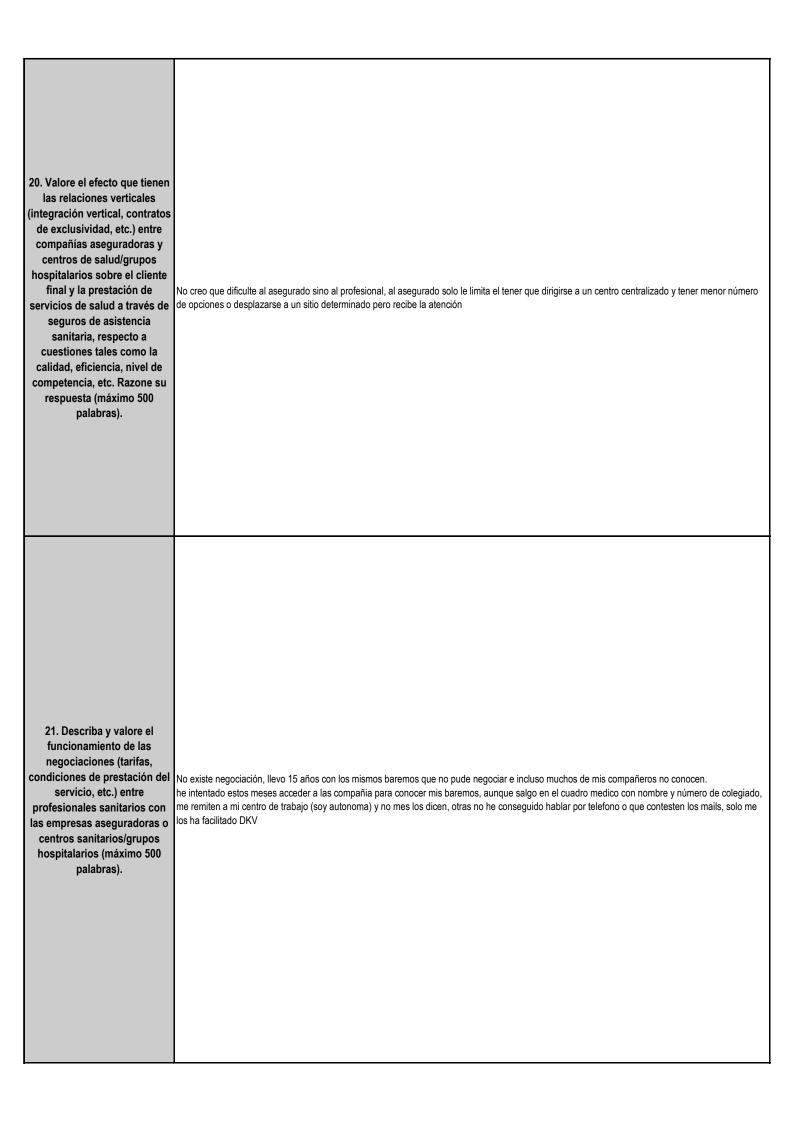
10. Valore si existen barreras de entrada (obstáculos desproporcionados o injustificados) en la regulación actual para aquellos operadores nuevos que quieran entrar en el mercado asegurador de asistencia sanitaria, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).	es dificil entrar en los cuadros médicos, de hecho he estado en 4 centros distintos y hasta hace 8 años no conseguía trabajar con practicamente todas las compañías
11. Valore el coste, limitaciones y dificultad de cambiar de un seguro de asistencia sanitaria a otro seguro de otra compañía (máximo 500 palabras).	lo desconozco



14. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).	
15. Valore el grado de competencia existente entre los distintos centros de salud y grupos hospitalarios que prestan servicios de asistencia sanitaria a pacientes con un seguro de asistencia sanitaria en España, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).	los centros de mayor tamaña tienen mayor poder negociador

16. Valore si existen barreras de entrada (obstáculos desproporcionados o injustificados) para aquellos operadores nuevos que quieran entrar en el mercado de provisión de servicios de asistencia sanitaria para pacientes asegurados a través de centros sanitarios y hospitales privados, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).	es muy dificil abril un centro medico a iniciar una actividad
17. Indique y valore cuáles son, a su juicio, los factores más importantes para determinar la calidad de los servicios sanitarios, e indique y valore la información necesaria para evaluar dicha calidad. Justifique su respuesta (máximo 500 palabras).	- profesional - material - instalaciones

18. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).	
19. Valore si a su juicio las relaciones verticales entre compañías aseguradoras y centros de salud/grupos hospitalarios afectan al acceso al mercado de nuevos proveedores de servicios sanitarios (clínicas, hospitales, centro de salud, etc.). Razone su respuesta (máximo 500 palabras).	grupos empresariales de mayor tamaño tienen mayor poder de presión porque aportan más volumen y generalmente perjudican el acceso o los emos de los centros pequeños



22. Valore el efecto sobre el mercado y los consumidores que tienen las negociaciones entre profesionales sanitarios con las empresas aseguradoras o centros sanitarios/grupos hospitalarios sobre la provisión de servicios de asistencia sanitaria privados incluidos en los seguros de asistencia sanitaria. Justifique su repuesta (máximo 500 palabras).	
23. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).	