

<p><b>¿En calidad de qué o en representación de quién participa en esta consulta pública?</b></p>	<p>Profesionales de servicios sanitarios (Asociaciones y profesionales)</p>
<p><b>Nombre completo (del particular o de la institución representada)</b></p>	<p>[CONFIDENCIAL]</p>
<p><b>¿Desea hacer público su nombre junto a su respuesta o mantenerlo confidencial (en cuyo caso se publicará como respuesta anónima)?</b></p>	<p>Confidencial</p>
<p><b>1. Identifique y valore los factores que, a su juicio, son determinantes para los consumidores para elegir un seguro de asistencia sanitaria (precio, coberturas y copagos, especialidades médicas, instalaciones y centros sanitarios, cuadro médico, calidad del servicio, etc.) (máximo 500 palabras).</b></p>	<p>Calidad profesional del cuadro proporcionado por la entidad de seguro. Coste mensual de la prima del seguro, incluyendo copago.</p>

**2. Valore la claridad y comparabilidad entre distintas ofertas de seguros de la información precontractual (alcance, duración, cuadro médico, etc.) contenida en las pólizas de seguro de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).**

En general, las coberturas ofrecidas son infinitas ( se ofrece " todo" y " siempre"), las limitaciones de cada uno de los seguros suelen ser "ocultadas" al asegurado y, al final, es el profesional médico el que se topa con esas limitaciones, focalizando en él todas las "trampas" del contrato.

**3. Valore la claridad y comparabilidad entre distintas ofertas de seguros de la información contractual (coste, alcance, duración, cuadro médico, cobertura de servicios sanitarios, etc.) contenida en las pólizas de seguro de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).**

En general, bastante opacas  
( Ver la respuesta anterior).  
Hay seguros que ofrecen una cuota de menos de 20 euros al mes... ¿ Hay quién se lo pueda creer ?

**4. Valore el efecto que la comercialización cruzada (venta del seguro de asistencia sanitaria junto con otras pólizas de seguro u otros productos) del seguro de asistencia sanitaria con otros ramos de seguro tiene sobre la claridad y comparabilidad del coste efectivo y las condiciones de las pólizas de seguros sanitarios (máximo 500 palabras).**

El asegurado suele desconocer los límites de la póliza.

**5. Valore si existen restricciones injustificadas o desproporcionadas en la normativa aplicable en cuanto a la contratación del seguro de asistencia sanitaria y, además, indique si a su juicio existen aspectos a mejorar en dicha normativa, en particular en lo que respecta a la protección del asegurado (máximo 500 palabras).**

El asegurado suele estar desprotegido frente a las arbitrariedades de la compañía aseguradora.

**6. Valore la aplicación del rehúse (decisión que, en base a las normas de la póliza, adopta la compañía aseguradora, en virtud de la cual no acepta el pago de un siniestro) de siniestros o enfermedades por parte de las compañías de seguros (máximo 500 palabras).**

Las aseguradoras están acostumbradas a transferir el riesgo a la sanidad pública. Intentar convencer al asegurado que es donde mejor le van a solucionar su problema

**7. Valore el efecto sobre pólizas de asistencia sanitaria en vigor de la incorporación por parte de las compañías aseguradoras de nuevos tratamientos, técnicas o especialidades de práctica habitual, que no estuvieran disponibles en la fecha de firma de la póliza en cuestión (máximo 500 palabras).**

Suelen ser bastante reacias.  
Ejemplo:  
Tratamientos orales en Oncología / Técnicas de diagnóstico molecular /

**8. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).**

**9. Valore el grado de competencia existente entre las compañías de seguros de asistencia sanitaria en España y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

Hay dos modelos, el ofrecido a los funcionarios y el de la población general.  
Considero que las compañías no compiten entre ellas.

**10. Valore si existen barreras de entrada (obstáculos desproporcionados o injustificados) en la regulación actual para aquellos operadores nuevos que quieran entrar en el mercado asegurador de asistencia sanitaria, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

No creo que existan dificultades para la llegada de nuevos operadores.

**11. Valore el coste, limitaciones y dificultad de cambiar de un seguro de asistencia sanitaria a otro seguro de otra compañía (máximo 500 palabras).**

Cada compañía tiene sus normas.  
Es el asegurado, casi siempre, el que tiene que negociar patología por patología

**12. Valore si existen diferencias significativas entre las tarifas de los seguros de asistencia sanitaria de las distintas compañías aseguradoras. En caso de existir diferencias significativas, explique, a su juicio, a qué se podrían deber (máximo 500 palabras).**

Las diferencias en las tarifas dependen de la cobertura real de cada una de las pólizas contratadas.

**13. Valore si, a su juicio, existen diferencias significativas para los consumidores entre las condiciones del servicio (cobertura, instalaciones sanitarias, servicios sanitarios, etc.) ofrecidos por las distintas compañías aseguradoras en sus seguros de asistencia sanitaria (máximo 500 palabras).**

Totalmente.  
Antes he mencionado el anuncio de alguna compañía de pólizas a menos de 20 euros al mes.

**14. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).**

**15. Valore el grado de competencia existente entre los distintos centros de salud y grupos hospitalarios que prestan servicios de asistencia sanitaria a pacientes con un seguro de asistencia sanitaria en España, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

En general, las entidades de seguro intentan "monopolizar" la asistencia con conciertos con centros asistenciales.  
En otros casos, bloquean el acceso de sus asegurados a algunos especialistas y a algunos centros sanitarios.ç  
Ejemplo: asistencia oncológica de las compañías Asisa, Adeslas y Dkv ( que tiene contratada a una empresa que ha sido objeto de condena por Comisión Deontológica del Colegio de Médicos)

**16. Valore si existen barreras de entrada (obstáculos desproporcionados o injustificados) para aquellos operadores nuevos que quieran entrar en el mercado de provisión de servicios de asistencia sanitaria para pacientes asegurados a través de centros sanitarios y hospitales privados, y justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

No creo que un operador de nueva llegada pueda tener dificultades.

**17. Indique y valore cuáles son, a su juicio, los factores más importantes para determinar la calidad de los servicios sanitarios, e indique y valore la información necesaria para evaluar dicha calidad. Justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

A las entidades aseguradoras no les interesa la calidad de la asistencia prestada y así lo han manifestado reiteradamente ante las quejas de los profesionales sanitarios.

18. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).

19. Valore si a su juicio las relaciones verticales entre compañías aseguradoras y centros de salud/grupos hospitalarios afectan al acceso al mercado de nuevos proveedores de servicios sanitarios (clínicas, hospitales, centro de salud, etc.). Razone su respuesta (máximo 500 palabras).

Probablemente si, por la posición de "monopolio" de algunas de ellas.

**20. Valore el efecto que tienen las relaciones verticales (integración vertical, contratos de exclusividad, etc.) entre compañías aseguradoras y centros de salud/grupos hospitalarios sobre el cliente final y la prestación de servicios de salud a través de seguros de asistencia sanitaria, respecto a cuestiones tales como la calidad, eficiencia, nivel de competencia, etc. Razone su respuesta (máximo 500 palabras).**

El cliente final desconoce las limitaciones que cada una de las aseguradoras aplica a sus negociaciones con centro sanitarios y con profesionales. las aseguradoras siempre focalizan en el profesional y el centro las limitaciones, intentado quedar a salvo de clarificar las limitaciones de su cobertura de la salud.

**21. Describa y valore el funcionamiento de las negociaciones (tarifas, condiciones de prestación del servicio, etc.) entre profesionales sanitarios con las empresas aseguradoras o centros sanitarios/grupos hospitalarios (máximo 500 palabras).**

Los profesionales sanitarios tenemos muchas limitaciones en la negociación. En general suelen ser cuestiones de "o lo tomas o lo dejas". No les importa nuestra cualificación.

**22. Valore el efecto sobre el mercado y los consumidores que tienen las negociaciones entre profesionales sanitarios con las empresas aseguradoras o centros sanitarios/grupos hospitalarios sobre la provisión de servicios de asistencia sanitaria privados incluidos en los seguros de asistencia sanitaria. Justifique su respuesta (máximo 500 palabras).**

Considero que entre las compañías no establecen criterios de competencia, intentan "monopolizar" su campo.

**23. Si lo desea, puede proveer comentarios adicionales a sus respuestas anteriores (máximo 250 palabras).**